DOKUMEN BLUEPRINT

PDAM SURYA SEMBADA SURABAYA

PERFORMANCE MANAGEMENT

Disusun Oleh:

© 2024 | PT. ITS TEKNO SAINS

Lembar Persetujuan

Dokumen ini telah dibaca dan disetujui oleh pihak-pihak yang tersebut dibawah ini:

No	Jabatan Dalam Tim	Nama/NIP	Tanda Tangan
ITST	TEKNO SAINS		
1.	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,		
PDA	M Surya Sembada I	Kota Surabaya	
2.	Narasumber	Sayid Mochammad Iqbal, S.Kom. NIP 1.05.01321	
3.	Narasumber	M. Nuh Anton Besari NIP 1.98.01194	
4.	Narasumber	Wafiyuddin, S.T. NIP 1.06.01381	
5.	Ketua Tim	Ika Yanuptadi, S.Si NIP 1.06.01352	
6.	Sekretaris	Ir. Tri Susanto, S.ST NIP 1.14.01632	
Anali	isis Sistem PDAM Sı	urya Sembada	
7.	Koordinator	Herisa Diastri, S.Si. NIP 1.06.01351	
8.	Anggota	Rachmadhani Kristianti, S T NIP 1.09.01512	
9.	Anggota	Rizki Dwi Kurnia, S.T. NIP 1.09.01526	
10	Anggota	Yuri Setia Pratiwi, S. Psi., M. Psi. NIP 1.17.01679	
11.	Anggota	Wakhid Sjamsudin NIP 1.17.01678	
12	Anggota	Yoyok Purwanto NIP 1 17.01867	
Peng	embangan Frontend	l dan UI/UX PDAM Surya Sembada	1
13.	Koordinator	Eko Yudha Prasetya NIP 1.09.01552	
14.	Anggota	Noeryanti Ekawati NIP 1.07.01481	

15.	Anggota	Alfian Fakhrudin, S. Kom		
13.	Anggota	Satgas.21024		
Pengembangan Back End & Database PDAM Surya Sembada				
16.	Koordinator	Ira Nuraini, A. Md.		
10.		NIP 1.06.01390		
17.	Anggota	Hasbi Septiansyah		
17.		K. 20488		

Maklumat Dokumen

Dokumen ini dibuat oleh PT. ITS Tekno Surabaya. Seluruh informasi dan hal ikhwal yang terkandung dalam dokumen ini bersifat rahasia, terbatas dan untuk Julong Indonesia. Dokumen ini (termasuk bagian-bagian di dalamnya) adalah tidak untuk disebarluaskan ataupun dipindahtangankan kepada pihak-pihak lain di luar PDAM Surya Sembada dan tidak diperkenankan untuk memperbanyak ataupun mereproduksinya dalam bentuk apapun terkecuali untuk keperluan evaluasi di internal PDAM Surya Sembada.

Sebagai upaya untuk menjamin kualitas dan keakurasian dokumen saat akan dicetak, reproduksi dokumen sebaiknya dari rilis yang terakhir dan setelah mendapatkan ijin tertulis dari:

Project Manager

ITS Tekno Surabaya

Tujuan Dokumen

Dokumen ini mendokumentasi kebutuhan fungsional dan non-fungsional sistem Performance Management yang menggambarkan solusi bisnis masa depan di area bisnis yang termasuk lingkup proyek implementasi Performance Management di PDAM Surya Sembada.

Dokumen ini akan menjadi suatu dasar dan pedoman untuk aktivitas Implementasi Performance Management di PDAM Surya Sembada.

Pengawasan Dokumen

Informasi Dokumen

Nama Dokumen	Dokumen Blueprint
Identifikasi	Engineering Proses Bisnis
Nama Proyek Performance Management	
Perusahaan PDAM Surya Sembada	
Pembuat Dokumen	PT. ITS Tekno Surabaya
Versi Dokumen	1
Revisi ke-	0
Status Dokumen	Draft
Tanggal Rilis	12 Desember 2024

Riwayat Perubahan Dokumen

Versi/Rev	Tanggal	Perubahan	PIC

DAFTAR ISI

1.	PEN	IDAI	HULUAN	10					
	1.1	Lat	atar Belakang10						
	1.2	Ma	Maksud dan Tujuan11						
	1.3	Lin	ngkup Pekerjaan	11					
	1.4	De	finisi	12					
	1.5	Lol	kasi Pekerjaan	14					
	1.6	Jan	gka Waktu Penyelesaian dan Jadwal Pelaksanaan Pekerjaan	14					
	1.7	Ter	naga Ahli	15					
2.	AN	ALIS	IS SISTEM PROSES BISNIS AS-IS	15					
	1.8	Str	uktural Organisasi dan Tata Kelola	15					
	1.8	.1	Struktur Organisasi	15					
	1.8	.2	Pekerjaan / Posisi	18					
	1.9	Alu	ur Proses Bisnis As-Is	20					
	1.9	.1	Proses Pembuatan KPI Corporate	20					
	1.9	.2	Proses Pembuatan KPI Subdir/Individu	21					
	1.9	.3	Proses Perubahan KPI	23					
	1.9	.4	Proses Evaluasi & PIP	25					
	1.9	.5	Proses Perubahan KPI Staff Mutasi						
	1.10	L	_aporan	27					
	1.1	0.1	Laporan Corporate	28					
	1.1	0.2	Laporan Kemendagri	32					
	1.1	0.3	Laporan Individu	33					
	1.11	A	Analisis GAP	35					
	1.1	1.1	Kondisi Saat Ini (Current State)	35					
	1.1	1.2	Proses Pengumpulan Data KPI Menggunakan Google Drive	35					
	1.1	1.3	Perubahan KPI Mutasi Jabatan	35					
	1 1	1.4 Metode Perhitungan KPI Non Typical							

	1.11.5 <i>Object</i>	Dalam Suatu Jabatan Staf Yang Sama, Saat Ini Beberapa Staf Memilik tive KPI Yang Berbeda3	
	1.11.6	Terdapat Rolling Jabatan untuk Divisi Operator3	36
3.	ANALI	SIS DAN PERENCANAAN SISTEM TO-BE3	37
1	.12	General Overview Performance Management3	37
	1.12.1	Automatic Approval (Persetujuan Otomatis)	37
	1.12.2	Simulasi Timeline KPI	39
1	.13	Alur Proses Bisnis To-Be4	l 1
	1.13.1	KPI Setting4	l 1
	1.13.2	Performance Planning	ŀ3
	1.13.3	Monitoring & Feedback4	١9
	1.13.4	Performance Evaluation5	0
	1.13.5	Performance Improvement Plans (PIPs)5	52
1	.14	Road Map5	3
1	.15	Functional Requirement5	55
1	.16	Non - Functional Requirement5	6
1	.17	Nilai Kinerja Karyawan5	6
4.	DESAI	N APLIKASI5	8
1	.18	Usecase Diagram5	8
1	.19	Entity Relationship Diagram6	51
	1.19.1	Master Data Manajemen6	51
	1.19.2	Transaksional Database6	57
1	.20	Desain Arsitektur Deployment Aplikasi6	8
	1.20.1	Client6	8
	1.20.2	API Gateway6	59
	1.20.3	Business Logic6	59
	1.20.4	Server6	59
	1.20.5	Database6	59
	1.20.6	Bridge	0'

	1.20.7	External Database
1	.21 D	esign UI/UX Aplikasi70
	1.21.1	Login Page Performance Management System70
	1.21.2	Master Data Unit71
	1.21.3	Master Data Jabatan72
	1.21.4	Master Data Periode Triwulan73
	1.21.5	Master Data Sasaran74
	1.21.6	Master Data Aktivitas75
	1.21.7	Master Data Pengukuran
	1.21.8	Master Performance Planning77
	1.21.9	Monitoring KPI
	1.21.10	Monitoring and Feedback80
	1.21.11	Performance Evaluation81
	1.21.12	Performance Improvement Plans (PIPs)82
5.	PENUTU	JP DAN REKOMENDASI84
6.	LAMPIR	AN

1. PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

PDAM Surya Sembada Surabaya, sebuah Badan Usaha Milik Daerah yang berlokasi di Surabaya, Jawa Timur, berperan sebagai penyedia air minum bagi masyarakat. Dalam menjalankan operasionalnya, PDAM memiliki sejumlah departemen yang mendukung pelaksanaan proses bisnisnya. Saat ini, PDAM Surya Sembada telah mengadopsi sistem KPI untuk membantu meningkatkan kinerja karyawan, efisiensi operasional, serta kualitas pelayanan kepada pelanggan di berbagai departemen.

Namun, sistem penilaian KPI yang digunakan saat ini masih mengandalkan metode manual, di mana pengisian data realisasi KPI dilakukan melalui Microsoft Excel dan Google Drive. Proses *self-claim* ini memunculkan sejumlah tantangan, seperti potensi manipulasi data akibat kurangnya proses verifikasi yang memadai dari atasan. Dalam sistem yang tidak terkontrol, karyawan dapat mengajukan klaim kinerja yang tidak sesuai dengan realitas, baik karena kesalahan tidak disengaja maupun karena sengaja.

Kendala lainnya adalah kesulitan Bagian Kinerja dan Standarisasi dalam memantau dan memverifikasi laporan KPI dari setiap staf maupun sub-departemen. Hal ini sering kali menyebabkan keterlambatan dalam pengisian laporan oleh karyawan, sehingga KPI mereka bernilai nol. Untuk mengatasi kendala tersebut, Aplikasi Performance Management digunakan sebagai alat pemantauan dan evaluasi kinerja di tingkat individu, direktorat, maupun korporat.

Aplikasi ini dirancang untuk terintegrasi dengan sistem pendukung lainnya, meskipun beberapa klaim KPI masih membutuhkan pengolahan data manual di dalam aplikasi. Berdasarkan permasalahan tersebut, PDAM Surya Sembada membutuhkan pengembangan dan pembaruan pada Aplikasi Performance Management agar lebih sesuai dengan kebutuhan organisasi dan mendukung proses bisnis secara optimal.

1.2 Maksud dan Tujuan

Maksud dari pembaruan Aplikasi Performance Management ini adalah untuk mengembangkan sistem yang mampu mendukung proses penilaian kinerja secara lebih transparan, akurat, dan terintegrasi, sehingga mendukung peningkatan efisiensi operasional dan kualitas pelayanan PDAM Surya Sembada.

Tujuan:

- 1. Meminimalkan potensi kesalahan dan manipulasi data KPI melalui verifikasi otomatis.
- 2. Meningkatkan kepatuhan karyawan dalam mengisi laporan KPI secara tepat waktu.
- Memberikan kemudahan bagi Bagian Kinerja dan Standarisasi dalam memantau, memverifikasi, dan menganalisis kinerja karyawan, direktorat, maupun korporat.
- 4. Meningkatkan integrasi sistem dengan aplikasi pendukung lainnya untuk efisiensi pengolahan data KPI.

1.3 Lingkup Pekerjaan

Lingkup pekerjaan proyek ini mencakup:

- 1. Analisis Proses Bisnis Existing (As-Is)
 - Melakukan identifikasi proses bisnis yang berjalan saat ini diPDAM, khususnya terkait pengelolaan KPI.

2. Perancangan Proses To-Be

- Merancang proses bisnis yang ideal untuk mendukung pengelolaan KPI secara terintegrasi dan otomatis.
- Menentukan alur kerja yang mendukung verifikasi otomatis dan pemantauan kinerja secara real-time.

3. Pembuatan Use Case

- Mendefinisikan skenario interaksi antara pengguna (user) dengan sistem baru yang dirancang.
- Mengidentifikasi aktor, aktivitas, dan hasil dari setiap use case untuk mencakup kebutuhan aplikasi Performance Management.

4. Desain UI/UX

- Merancang antarmuka pengguna (UI) yang intuitif dan sesuai dengan kebutuhan pengguna.
- Menyusun pengalaman pengguna (UX) yang mendukung kemudahan navigasi dan efisiensi kerja.

5. Perancangan Arsitektur Sistem

- Merancang arsitektur sistem yang mencakup integrasi aplikasi Performance Management dengan sistem pendukung lainnya.
- Menentukan modul, teknologi, dan pendekatan yang akan digunakan.

6. Perancangan Arsitektur Database

- Mendesain struktur database yang efisien dan mendukung pengelolaan data KPI secara aman dan terorganisir.
- Menentukan model data yang sesuai dengan kebutuhan aplikasi dan integrasi.

7. Dokumentasi Blueprint Sistem

• Menyusun dokumen perencanaan blueprint yang mencakup seluruh elemen di atas, sebagai panduan untuk implementasi sistem di masa depan.

1.4 Definisi

1. Blueprint Perencanaan Sistem:

Sebuah dokumen yang menyusun rancangan sistem secara komprehensif, mencakup analisis proses bisnis, rancangan to-be, use case, desain UI/UX, arsitektur database, dan sistem, untuk digunakan sebagai panduan dalam implementasi.

2. Proses Bisnis (As-Is):

Gambaran dan analisis mendetail mengenai alur kerja, prosedur, dan sistem yang sedang berjalan dalam organisasi, untuk mengidentifikasi kekuatan dan kelemahan proses saat ini.

3. Proses Bisnis (To-Be):

Rancangan alur kerja dan prosedur yang diinginkan untuk mendukung peningkatan kinerja dan efisiensi operasional di masa depan.

4. Use Case:

Representasi dari skenario interaksi antara pengguna (aktor) dengan sistem untuk mencapai tujuan tertentu, termasuk rincian alur aktivitas dan hasil yang diharapkan.

5. UI (User Interface):

Elemen visual dari sistem yang berinteraksi langsung dengan pengguna, seperti tata letak, tombol, formulir, dan elemen lainnya.

6. UX (User Experience):

Pengalaman keseluruhan yang dirasakan pengguna saat berinteraksi dengan sistem, mencakup aspek kemudahan, kenyamanan, dan efisiensi.

7. Arsitektur Sistem:

Struktur komponen sistem yang mencakup teknologi, modul, layanan, dan integrasi antar sistem, dirancang untuk mendukung fungsionalitas yang dibutuhkan.

8. Arsitektur Database:

Rancangan struktur penyimpanan data, termasuk tabel, relasi, dan skema, yang digunakan untuk mendukung pengelolaan data secara efisien dan aman.

9. **Key Performance Indicator (KPI):**

Indikator kuantitatif yang digunakan untuk mengukur dan mengevaluasi pencapaian kinerja individu, tim, atau organisasi terhadap target yang telah ditetapkan.

10. Aplikasi Performance Management:

Sebuah sistem digital yang dirancang untuk memantau, mengevaluasi, dan mengelola kinerja karyawan, direktorat, atau korporat secara real-time dan terintegrasi.

11. Integrasi Sistem:

Proses penggabungan beberapa aplikasi atau sistem untuk saling berbagi data dan bekerja secara sinergis demi mendukung operasional yang lebih efisien.

1.5 Lokasi Pekerjaan

Lokasi pekerjaan ini bertempat di PDAM Surya Sembada Kota Surabaya yang beralamat di Jl. Prof. DR. Moestopo No.2, Pacar Keling, Kec. Tambaksari, Surabaya, Jawa Timur. Adapun ruangan yang digunakan ialah ruang bagian Engineering Proses Bisnis lt. 3.

1.6 Jangka Waktu Penyelesaian dan Jadwal Pelaksanaan Pekerjaan

No	Kagiatan	Minggu ke-												
110			2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
1	Tahap Persiapan													
	Kick Off Project													
2	Tahap Pelaksanaan													
	Pengumpulan, diskusi, analisa dan pendokumentasian as-is													
	Pembuatan desain proses bisnis, struktur data, dan user interface Aplikasi Performance Management (to-be)													
	Pembuatan desain arsitektur teknis dan perencanaan kapasitas													
	Pembuatan usulan perencanaan proyek implementasi (ruang lingkup & jadwal)													
3	Tahap Peninjauan dan Penyelesaian													
	Meninjau kembali seluruh desain dengan tim proyek PDAM													
	Persetujuan desain dan perencanaan Aplikasi Performance Management													
	Penyerahan dokumen deliverables													

1.7 Tenaga Ahli

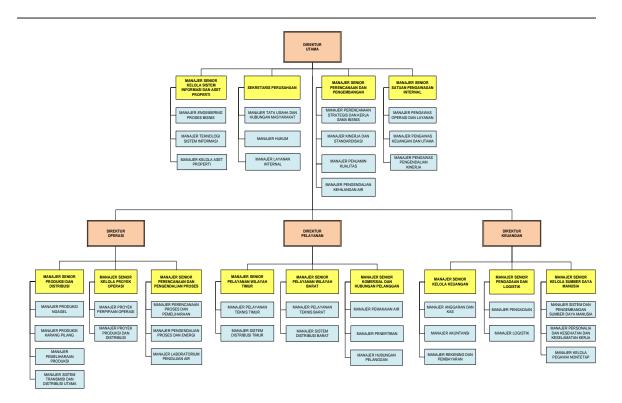
No.	Tenaga Ahli	Pendidikan Minimal	Jumlah	Pengalaman
1	Team Leader	S2 Teknik Sistem Informasi / Teknik Informatika	1	Minimal 10 tahun di bidang business process analysis dan software development
2	System Analyst/Business Analyst	S1 Teknik Sistem Informasi / Teknik Informatika	2	Minimal 10 tahun di bidang implementasi aplikasi dan business process analysis
3	UI/UX dan Business Application	S1 Teknik Sistem Informasi / Teknik Informatika	1	Minimal 5 tahun di bidang implementasi aplikasi dan business process analysis
4	Tenaga Administrasi	S1 Teknik Sistem Informasi / Teknik Informatika	1	Minimal 5 tahun di bidang implementasi aplikasi dan business process analysis

2. ANALISIS SISTEM PROSES BISNIS AS-IS

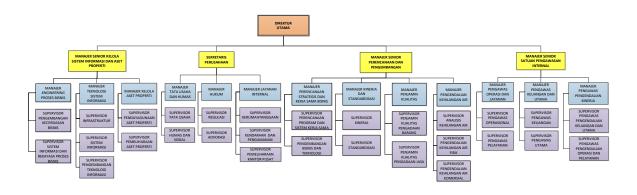
1.8 Struktural Organisasi dan Tata Kelola

1.8.1 Struktur Organisasi

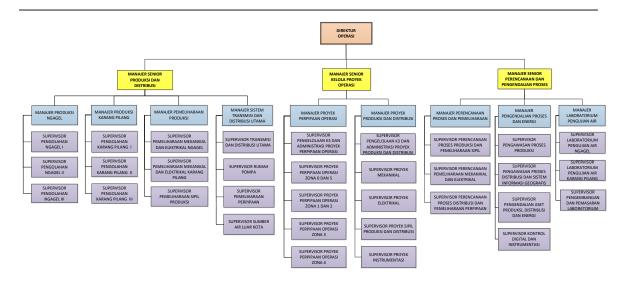
Struktur Organisasi mendefinisikan hirarki dalam peran dan tanggung jawab setiap fungsi dalam organisasi. Struktur organisasi merupakan tempat untuk mewadahi jabatan / posisi. Sehingga penamaan setiap wadah dalam struktur organisasi adalah unik di setiap organisasi perusahaan. Sebagai contoh di struktur organisasi struktural PDAM Surya Sembada, yang dipimpin oleh Direktur Utama, Direktur Operasi, Direktur Pelayanan, dan Direktur Keuangan. Dari masing-masing bagian tersebut dibawahi oleh Manajer Senior dari beberapa sub bagian. Direktur utama dibawahi oleh Manajer Senior Kelola Sistem Informasi & Aset Properti, Sekretaris Perusahaan, Manajer Senior Perencanaan & Pengembangan, dan Manajer Senior Satuan Pengawasan Internal. Direktur Operasi dibawahi oleh Manajer Senior Produksi & Distribusi, Manajer Senior Kelola Proyek Operasi, dan Manajer Senior Perencanaan & Pengendalian Proses. Direktur Pelayanan dibawahi oleh Manajer Senior Pelayanan Wilayah Timur, Manajer Senior Pelayanan Wilayah Barat, dan Manajer Senior Komersial & Hubungan Pelanggan. Direktur Keuangan dibawahi oleh Manajer Senior Kelola SDM.



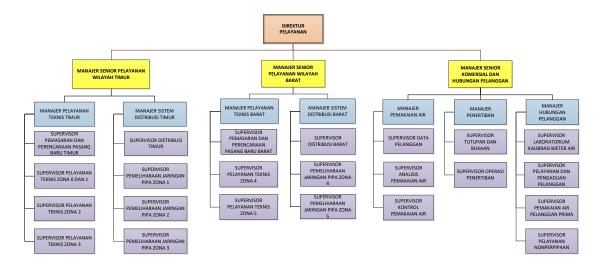
Gambar 1.8.1 Struktur Organisasi Keseluruhan



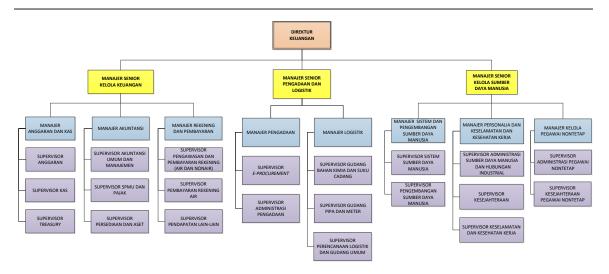
Gambar 1.1.2 Struktur Organisasi Direktur Utama



Gambar 1.1.3 Struktur Organisasi Direktur Operasi



Gambar 1.1.4 Struktur Organisasi Direktur Pelayanan



Gambar 1.1.5. Struktur Organisasi Direktur Keuangan

1.8.2 Pekerjaan/Posisi

Data ini digunakan untuk menyimpan nama-nama jabatan dalam struktur organisasi. Jabatan akan menempel pada setiap karyawan dan menjadi acuan dalam persetujuan (approval).

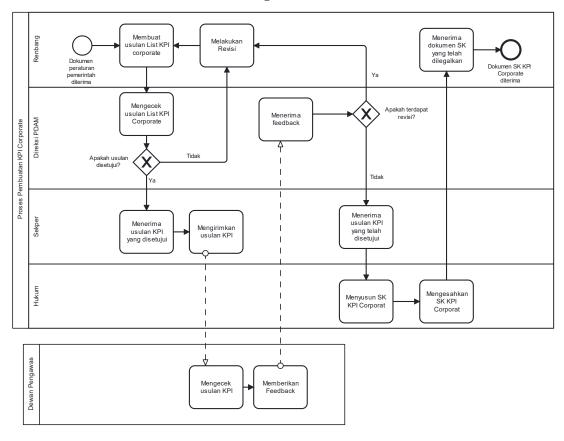
Nip	Nama	Jabatan	Atasan Langsung	Unit
1.06.01395	Agung Djatmiko	Manajer Engineering Proses Bisnis	Manajer Senior Kelola Sistem Informasidan Aset Properti	Engineering Proses Bisnis
1.06.01392	Roro Wilis, A.Md.	Supervisor Pengembangan Kecerdasan Bisnis	Manajer Engineering Proses Bisnis	Engineering Proses Bisnis
1.14.01613	Ahmad Furqon Almasih, A.Md.	Staf Senior Pengembangan Kecerdasan Bisnis	Supervisor Pengembangan Kecerdasan Bisnis	Engineering Proses Bisnis
1.17.01819	Nuril Huda	Staf Senior Pengembangan Kecerdasan Bisnis	Supervisor Pengembangan Kecerdasan Bisnis	Engineering Proses Bisnis
1.14.01632	Ir. Tri Susanto, S.ST.	Supervisor Sistem Informasi dan Rekayasa Proses Bisnis	Manajer Engineering Proses Bisnis	Engineering Proses Bisnis
1.07.01481	Noeryanti Ekawati	Staf Senior Sistem Informasi dan Rekayasa Proses Bisnis	Supervisor Sistem Informasidan Rekayasa Proses Bisnis	Engineering Proses Bisnis
K. 20488	Hasbi Septiansyah	Staf Sistem Informasi dan Rekayasa Proses Bisnis	Supervisor Sistem Informasidan	Engineering Proses Bisnis

Tabel 1.1 Daftar nama karyawan, jabatan, dan atasan

			Rekayasa Proses	
			Bisnis	
Satgas.2045	Intan	Tenaga Jasa Perorangan		Engineering
9	Permata Sari			Proses Bisnis
Satgas.2102	Ayuliani	Tenaga Jasa Perorangan		Engineering
3	Aprilia, S.P			Proses Bisnis
Satgas.2102	Alfian	Tenaga Jasa Perorangan		Engineering
4	Fakhrudin			Proses Bisnis
	Fikri, S.Kom			
Satgas.2306	Wika	Tenaga Jasa Perorangan		Engineering
7	Hardiyanto,			Proses Bisnis
	S.T			
Satgas.2310	Visco	Tenaga Jasa Perorangan		Engineering
2	Octavia			Proses Bisnis
	Asmaradara			
1.06.01352	Ika	Manajer Kinerja dan	Manajer Senior	Kinerja dan
	Yanuprapti,	Standardisasi	Perencanaan dan	Standardisasi
	S.Si.		Pengembangan	
1.09.01512	Rachmadhan	Supervisor Kinerja	Manajer Kinerja dan	Kinerja dan
	i Kristianti,		Standardisasi	Standardisasi
	S.T.			
1.06.01354	Indra	Staf Senior Kinerja	Supervisor Kinerja	Kinerja dan
	Sunanto,			Standardisasi
	S.T.			
1.17.01867	Yoyok	Staf Senior Kinerja	Supervisor Kinerja	Kinerja dan
	Purwanto			Standardisasi
1.05.01324	Laila	Supervisor Standardisasi	Manajer Kinerja dan	Kinerja dan
	Annisatin,		Standardisasi	Standardisasi
	S.H.			
1.07.01459	Anita	Staf Senior Standardisasi	Supervisor	Kinerja dan
	Permatasari,		Standardisasi	Standardisasi
	S.E.			
1.14.01603	Annisa	Staf Senior Standardisasi	Supervisor	Kinerja dan
	Amelia		Standardisasi	Standardisasi
	Hanifa, S.T.			
1.17.01776	Irwanto	Staf Senior Standardisasi	Supervisor	Kinerja dan
			Standardisasi	Standardisasi
Satgas.2202	Zuhrin	Tenaga Jasa Perorangan		Kinerja dan
1	Wilda			Standardisasi
	Rahma			

1.9 Alur Proses Bisnis As-Is

1.9.1 Proses Pembuatan KPI Corporate



Gambar 1.9.1 Diagram Proses Pembuatan KPI Corporate

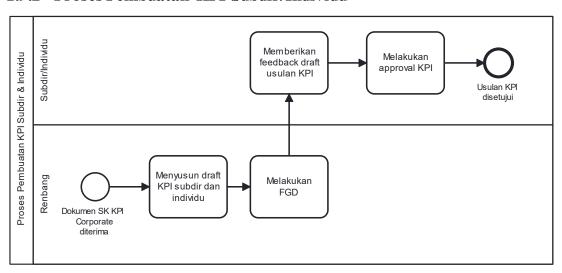
Adapun penjelasan proses model diatas dapat dilihat pada tabel 1.2 di bawah ini

Tabel 1.2 Penjelasan aktivitas proses pembuatan KPI Corporate

Aktor	Aktivitas	Keterangan
Renbang	Start - Dokumen peraturan	Bagian renbang menerima dokumen peraturan
	pemerintah diterima	pemerintah yang disetujui, contohnya: Peraturan
		Kemendagri, PUPR, Penilaian Kinerja BUMD,
		Kontrak Kinerja Direksi, RKAP, KUA, SOTK,
		Corporate Plan
Renbang	Membuat usulan list KPI	Membuat usulan KPI dalam format excel
	corporate	
Direksi	Mengecek usulan List KPI	Pihak direksi mengecek dan menimbang usulan
PDAM	corporate	KPI yang telah diusulkan
Direksi	Apakah usulan disetujui?	Apakah usulan KPI yang telah disusun oleh
PDAM		renbang disetujui?
Sekper	Menerima usulan KPI yang	Ya- apabila KPI disetujui, maka usulan akan
	disetujui	dikirimkan dan diterima oleh Sekper

Sekper	Mengirimkan usulan KPI	Sekper mengirimkan usulan KPI ke dewan pengawas			
Dewan Pengawas	Mengecek usulan KPI	Dewan Pengawas melakukan pengecekan usulan KPI			
Dewan Pengawas	Memberikan Feedback	Memberikan feedback terkait KPI dari PDAM			
Direksi PDAM	Menerima feedback	Pihak direksi menerima feedback			
	Apakah terdapat revisi?	Apakah terdapat revisi berdasarkan feedback daru Dewan Pengawas?			
Renbang	Ya - Melakukan Revisi	Jika ada, bagian renbang akan melakukan revisi kembali			
Sekper	Tidak - Menerima usulan KPI yang telah disetujui	Jika tidak, maka Sekper akan menerima usulan KPI yang telah disepakati			
Hukum	Menyusun SK KPI Corporate	Bagian Hukum akan Menyusun SK KPI Corporate			
Hukum	Mengesahkan SK KPI Corporate	Bagian Hukum akan mengesahkan SK KPI Corporate			
Renbang	Menerima dokumen SK yang telah dilegalkan	Bagian Renbang menerima dokumen SK KPI yang telah disahkan			
	End - Dokumen SK KPI Corporate diterima	Proses diakhiri dengan dokumen SK KPI diterima oleh Renbang.			

1.9.2 Proses Pembuatan KPI Subdir/Individu



Gambar 1.9.2 Diagram Proses Pembuatan KPI Subdir & Individu

Adapun penjelasan proses model diatas dapat dilihat pada tabel 1.4 di bawah ini

Tabel 1.3 Penjelasan aktivitas proses pembuatan KPI Subdir & Individu

Aktor	Aktivitas	Keterangan		
Renbang	Start – Dokumen SK KPI Corporate diterima	Proses dimulai dari bagian renbang menerima dokumen SK KPI Corporate yang telah disetujui sebelumnya		
Renbang	Menyusun draft KPI subdir dan individu	Bagian Renbang Menyusun draft KPI dari level direktorat hingga individu		
Renbang	Melakukan FGD	Setelah draft disusun, maka akan mengundang dan melakukan FGD dengan pihak terkait, FGD dilakukan secara bergantian, dari level manajer- spv-staf		
Subdir/Individu	Memberikan feedback draft usulan KPI	Pihak terkait yang melakukan FGD memberikan feedback secam langsung terkait draft kpi yang disusun.		
Subdir/Individu	Melakukan approval KPI	Subdir/Individu melakukan approval terkait KPI yang disetujui		
Subdir/Individu	End – Usulan KPI disetujui	Proses diakhiri dengan usulan KPI level direktorat/individu telah disetujui.		

Membrana PK Josephan PK Joseph

1.9.3 Proses Perubahan KPI

Gambar 1.9.3 Diagram Proses Perubahan KPI

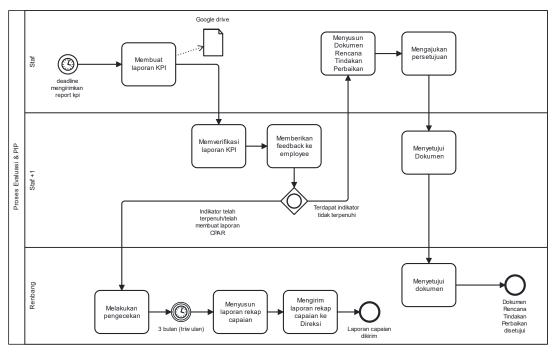
Adapun penjelasan proses model diatas dapat dilihat pada tabel 1.5 di bawah ini

Tabel 1.4 Penjelasan aktivitas proses perubahan KPI

Aktor	Aktivitas	Keterangan
Direksi PDAM	Start- Dokumen kebijakan PAK diterima	Direksi melakukan kebijakan PAK
Direksi PDAM	Melakukan pengajuan perubahan PAK	Mengajukan perubahan PAK dalam bentuk dokumen
Dewan Pengawas	Menerima pengajuan perubahan PAK	Dewan pengawas menerima dokumen perubahan PAK dan mereview
Dewan Pengawas	Apakah PAK disetujui?	Apakah PAK yang telah disusun oleh direksi telah disetujui?
	Tidak – Mengusulkan revisi	Jika tidak disetujui, maka dewan pengawas mengusulkan revisi terkait PAK kepada direksi
	Ya – Menyetujui pengajuan perubahan	Jika disetujui, maka dewan pengawas melakukan

		konfirmasi persetujuan kepada direksi
Direksi PDAM	Memberikan usulan perubahan	Direksi PDAM memberikan
DifeRSI I DAWI	Wiembenkan usulan perubahan	usulan PAK kepada Sekper
Sekper	Melanjutkan perubahan PAK ke seluruh	Sekper menerima usulan dan
Бекреі	departemen	melanjutkan perubahan PAK
	departemen	ke seluruh departemen
Bagian Renbang	Menyesuaikan dan menyusun KPI Corporate	Renbang menyesuaikan PAK
Dagian Kenbang	Menyesuaikan dan menyusun KF1 Corporate	dan menyusun dokumen KPI
		Corporate
Do sion Donbono	Mangaiultan mangagahan VDI	1
Bagian Renbang	Mengajukan pengesahan KPI	Setelah penyusunan dokumen
		KPI, Renbang mengajukan
		pengesahan KPI kepada
D' 1 ' DD 414	A 1 1 17DL (1 1 1') (''')	Direksi
Direksi PDAM	Apakah KPI telah disetujui?	Apakah KPI yang telah disusun
		telah disetujui?
Bagian Renbang	Tidak – Mengajukan pengesahan KPI	Jika tidak disetujui, maka
	kembali	Renbang mengajukan ulang
		pengesahan KPI kepada direksi
Direksi PDAM	Ya – Mengesahkan perubahan KPI	Jika telah disetujui, maka
		direksi mengesahkan
		perubahan KPI
Hukum	Membuat legalitas SK KPI Corporate	Hukum melakukan legalitas SK
		KPI Corporate
Bagian Renbang	Menerima dokumen legalitas SK KPI	Renbang menerima dokumen
	Corporate	legalitas SK KPI Corporate dari
		hukum
	End – Dokumen SK KPI telah diterima	Proses diakhiri dengan
		Renbang menerima Dokumen
		SK KPI

1.9.4 Proses Evaluasi & PIP



Gambar 1.9.4 Proses Evaluasi & PIP

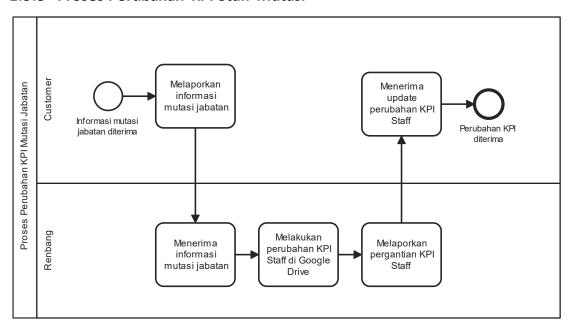
Adapun penjelasan proses model diatas dapat dilihat pada tabel 1.5 di bawah ini

Tabel 1.5 Penjelasan aktivitas evaluasi & PIP

Aktor	Aktivitas	Keterangan			
Staff	Start – deadline mengiriman report KPI	Proses dimulai ketika deadline perbulan untuk pengumpulan laporan kpi individu telah mendekati tenggat waktu			
Staff	Membuat laporan KPI	Staf membuat laporan KPI dengan mengisikan di excel yang ada di google drive			
Staff+1	Memverifikasi laporan KPI	Staf+1 atau atasan langsung memverifikas kebenaran laporan yang telah disusun staf			
Staff+1	Memberikan feedback ke staff	Staf +1 memberikan feedback terkait perolehan kpi yang telah diinput oleh staf			
	Gateway – Terdapat indikator tidak terpenuhi	Apabila terdapat min.1 indikator yang tidak terpenuhi, makaakan melalui jalur gateway yang ini			
Staff	Menyusun dokumen rencana Tindakan perbaikan	Menyusun dokumen rencana tindakan perbaikan untuk improvement planning apabila terdapat indikator tidak tercapai (1 indikator 1 dokumen)			
Staff	Mengajukan persetujuan	Staff mengajukan persetujuan untuk dokumen yang telah disusun			
Staff+1	Menyetujuidokumen	Atasan staf melakukan persetujuan dokumen perbaikan			

Renbang	Menyetujuidokumen	Bagian renbang melakukan persetujuan dokumen perbaikan staf yang telah disetujui oleh atasan staf				
End	Dokumen rencana tindakan perbaikan disetujui	Proses selesei untuk dokumen rencana tindakan perbaikan yang telah disetujui renbang				
	Indikator telah terpenuhi/telah membuat laporan CPAR	Apabila indikator telah terpenuhi semua atau dokumen CPAR telah disusun maka akan ke jalur gateway ini				
Renbang	Melakukan pengecekan	Bagian renbang melakukan pengecekan hasil laporan yang telah disusun dan diverifikasi staf+1				
	Time – tiga bulan	Timer ketika rentang waktu 3 bulan sekali (masa laporan triwulan)				
Renbang	Menyusun laporan rekap capaian	Menyusun laporan rekap capaian per-tiga bulan				
Renbang	Mengirim laporan rekap capaian ke direksi	Laporan yang telah direkap akan dikirimkan ke direksi masing-masing sebagai hasil kinerja triwulan				
Renbang	End – Laporan capaian dikirim	Proses diakhiri dengan laporan capaian telah dikirim Proses diakhiri dengan laporan capaian dikirimkan ke direksi				

1.9.5 Proses Perubahan KPI Staff Mutasi



Gambar 1.9.5 Proses Perubahan KPI Staff Mutasi

Adapun penjelasan proses model diatas dapat dilihat pada tabel 1.6 di bawah ini

Tabel 1.6 Penjelasan aktivitas proses mutasi KPI

Aktor	Aktivitas	Keterangan			
Customer	Start – Informasi mutasi jabatan	Customer yang dimaksud disini ialah orang yang			
	diterima	menerima mutasi (staf, ss, manajer, MS, dsb)			
Customer	Melaporkan informasi mutasi	Orang bersangkutan yang menerima perubahan			
	jabatan	mutasi jabatan melakukan laporan informasi			
		jabatan ke atasan atau ke renbang langsung			
Renbang	Menerima informasi mutase	Renbang menerima informasi sekaligus			
	jabatan	memastikan perubahan mutase jabatan dari			
		customer			
Renbang	Melakukan perubahan KPI staff di	Pada aktivitas ini, Renbang melakukan perubahan			
	google drive	dengan menggantikan nama staf lama dengan satf			
		baru di jabatan tersebut			
Renbang	Melaporkan pergantian KPI staff Setelah selesai melakukan perubahan di do				
		KPI, selanjutnya bagian renbang melaporkan jika			
		terdapat target KPI yang berubah/bertambah			
Customer	Menerima update perubahan KPI				
	staff	selanjutnya akan menerima update jika selesei			
		diproses			
Customer	End – Perubahan KPI diterima	Proses diakhiri dengan KPI telah mengalami			
		perubahan baik dari segi pergantian nama atau			
		tambahan target yang baru			

1.10 Laporan

Laporan dalam KPI (Key Performance Indicators) Performance Management berfungsi sebagai alat untuk memantau dan mengevaluasi pencapaian kinerja individu, direktorat, atau corporate. Laporan ini memberikan gambaran yang jelas tentang seberapa baik target yang telah ditetapkan tercapai, mengidentifikasi area yang memerlukan perbaikan, serta membantu dalam pengambilan keputusan strategis berdasarkan data yang terukur. Dengan laporan KPI yang terstruktur, manajemen dapat secara proaktif menilai efektivitas strategi yang dijalankan dan menyesuaikan rencana kerja untuk mencapai tujuan yang lebih optimal.

Laporan yang terdapat pada proses *performance management* di PDAM Surya Sembada saat ini terbagi menjadi 3, yaitu laporan corporate, laporan kemendagri, dan laporan individu.

1.10.1 Laporan Corporate

Laporan corporate adalah laporan yang berisi tentang hasil KPI dalam level corporate atau perusahaan. Dalam level laporan ini, aspek yang dihitung ialah keseluruhan hasil dan dalam indikator dapat melibatkan lebih dari satu direktorat untuk penghitungannya.

Tabel 1.7 Contoh Laporan Corporate

1.10.1.1 Rumus Perhitungan Laporan Corporate

Tabel 1.8 Rumus Perhitungan Laporan Corporate

KPI	RUMUS	APLIKASI	GET DATA (FIELD)	OUTPUT	PIC
F1.1.1.PB. Return on Equity	Laba Setelah Pajak / Ekuitas	АХАРТА	Laba Rugi Setelah Pajak: axapta.ledgertrans Ekuitas: berasal dari modal dan cadangan (table balance sheet -> master ledger)	Laporan Keuangan	
F1.1.2.PW. Operating ratio	Beban Usaha Operasi / Pendapatan Usaha	АХАРТА	Pendapatan usaha: pendapatan air + non air , Beban Usaha Operasi: jumlah beban usaha total (beban pegawai, bahan bakar, listrik, dan lainnya)	Laporan Keuangan	
F1.1.3.PB. Cash ratio	(Kas + setara kas) / Kewajiban Lancar	АХАРТА	Kewajiban lancar :	Laporan Keuangan	
F1.1.4.PW. Efektifitas Penagihan	Jumlah penerimaan rekening air / jumlah rekening air	AXAPTA dan Billing	Jumlah penerimaan rekening air : jumlah pendapatan air (rupiah) , jumlah rekening air : jumlah pelanggan air	KPI DIREKTOR AT KEUANGA N	MS KELOLA KEUANG AN
F1.1.5.P. Solvabilitas	Total Aset / Total Kewajiban	АХАРТА	Total Aset: aset lancar dan aset tidak lancar, Total kewajiban: kewajiban dan model (neraca)	Laporan Keuangan	

F1.1.6.W.	Total	AXAPTA	Total pendapatan	KPI	1. MS
Pendapatan	Pendapatan	AVALIA	perusahaan : pendapatan	BERBAGAI	KHP
Perusahaan	Perusahaan		usaha + non usaha	SUB	2. MS
i Crusariaari	i Crusanaan		dadia i non dadia	DIREKTOR	KSIAP
				AT	3. MS
				A	PPP
F1.1.7.W. Laba	Total	AXAPTA	Total pendapatan :	Laporan	
Sebelum Pajak	Pendapatan -		(pendapatan usaha +	Keuangan	
	Total Biaya		pendapatan non usaha) -		
			beban usaha (total biaya) ->		
			laba rugi sebelum pajak		
F1.1.8.W.	Investasi yang	AXAPTA		Laporan	
Investasi	terserap /		_	Keuangan	
	Total Anggaran				
	Investasi				
F1.1.9.W. Harga	Biaya	AXAPTA		Laporan	MS
Pokok Air yang	Operasional /			Keuangan	KOMERSI
Terjual	Jumlah air		-		L
	yang terjual				HUBLAN
E1 1 10 W Datum	Laba Cabalina	AXAPTA		Lananan	G
F1.1.10.W. Return	Laba Sebelum	AXAPIA		Laporan	
of Asset (ROA)	Pajak / Total Aktiva		-	Keuangan	
F1.1.11.B. Imbalan	EBIT+	AXAPTA		Laporan	
Investasi	Penyusutan /	AVALIA		Keuangan	
mvestasi	Capital		-	Reduilgan	
	Employed				
F1.1.12.B. Rasio	Current Asset /	AXAPTA		Laporan	
Lancar	Kewajiban		-	Keuangan	
	Lancar				
F1.1.13.B.	Total Piutang	AXAPTA		Laporan	
Collection Period	Usaha / Total			Keuangan	
	Pendapatan		-		
	Usaha				
F1.1.14.B.	Total	AXAPTA		Laporan	
Perputaran	Persediaan /			Keuangan	
Persediaan	Total		-		
	Pendapatan				
	Usaha				
F1.1.15.B.	Total	AXAPTA		Laporan	
Perputaran Total	Pendapatan /		-	Keuangan	
Asset	Capital				
	Employed			1.	
F1.1.16.B. Rasio	Total Modal	AXAPTA		Laporan	
Modal Sendiri	Sendiri / Total		-	Keuangan	
Terhadap Total	Asset				
Aktiva	Luca la la	ENITE:		ENTS:	Dani'
C1.1.17.PWB.	Jumlah	ENTRI		ENTRI	Renbang
Cakupan	penduduk	MANUAL		MANUAL	Sebagai
Pelayanan	terlayani /				Pengentri
	Jumlah		-		
	penduduk				
	wilayah				
	pelayanan				I

C1.1.18.P.	Jumlah	AXAPTA	ndamnet tei releasing	Langran	
Pertumbuhan	pelanggan	AAAPIA	pdamnet.tsi.rekening	Laporan Keuangan	
Pelanggan	tahun ini -			Redailgail	
i cianggan	Jumlah				
	pelanggan				
	tahun lalu				
C1.1.19.PWB.	Jumlah	Billing	pdamnet.pengaduan	KPI	Pengadua
Tingkat	pengaduan			BERBAGAI	n selesai :
Penyelesaian	selesai			SUB	MS PWT,
Aduan	ditangani /			DIREKTOR	PWB,
	Jumlah			AT	KHP
	pengaduan				
					Jumlah
					Pengadua n masuk:
					MS KHP
C1.1.20.P.	(Jumlah air	Billing	pdamnet.rekening	KPI	MS KHP
Konsumsi Air	terjual	Dilling	paarinetienentiing	INDIVIDU	1412 13111
Domestik	pelanggan			MS	
	domestik /12)				
	/ jumlah				
	pelanggan				
	domestik				
C1.1.21.W.	Nilai Indeks	Entry		KPI	MS KHP
Kepuasan	Kepuasan	Hasil		INDIVIDU	
Pelanggan	Pelanggan	Survey		MS	
C1.1.22.W. Rasio	Rata-rata	Billing	pdamnet.rekening	KPI	MS KHP
Konsumsi Air	pemakaian air			INDIVIDU	
	non rumah			MS	
	tangga dan non sosial				
C1.1.23.W. Harga	jumlah	AXAPTA	pdamnet.rekening	Laporan	
jual air rata-rata	rekening air /	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	paag	Keuangan	
	Jumlah air				
	terjual				
I1.1.24.W. Rasio	Realisasi	Entri		KPI MS	Semua
Penyelesaian	Penyelesaian /	Manual		SAMPAI	subdir
temuan Audit	Jumlah			MANAGER	dan
	temuan				bagian
14.4.25.14	auditor	Forto:		I/DI NAC	
I1.1.25.W. Lintas	Jumlah surat	Entri		KPI MS	
Fungsi	keputusan dan surat perintah	Manual			
	yang selesai /				
	Jumlah total				
	surat				
	keputusan dan				
	surat perintah				
I1.1.26.W.	Mempertahan	Entri		ENTRI	Renbang
Kepatuhan	kan sertifikasi	Manual		MANUAL	Sebagai
terhadap standar	ISO				Pengentri
kinerja berstandar					
Internasional	/, , , ,	43/1-5		1.	
I2.1.27.PWB.	(Jumlah air yg	AXAPTA	ledger trans	Laporan	
Kehilangan Air	didistribusikan			Keuangan	
	- Jumlah air	I			

	terjual)/Jumlah				
	air yg				
	didistribusikan				
I2.1.28.PW.	Jumlah meter	Billing	pdamnet.tsi.Bon_P	KPI MS	MS PWT
Penggantian/Kalib	yang berhasil		·	PWT &	PWB
rasi Meter Air	diganti			PWB	sampai
Pelanggan					ke
					Staffnya
I2.1.29.W.	Total panjang	Entri		KPI MS	MS PWT
Pemasangan	pipa yang	Manual		PWT &	PWB
jaringan dan	terpasang dan			PWB &	Kelola
rehabilitasi pipa	direhabilitasi			Kelola	Proyek
				Proyek	sampai
					ke
					Staffnya
12.2.30.PB.	Kapasitas	Entri	dbout.ipamappV2	KPI MS	MS - SS
Efisiensi Produksi	produksi /	Manual,		PRODUKSI	Produksi
	Kapasitas	Aplikasi			
	terpasang	logsheet,			
		dan Billing			
I2.2.31.P. Jam	Jumlah jam	Entri	dbout.ipamappV2	KPI MS	MS -
Operasi Layanan	operasi	Manual	about.ipaiiiappv2	PRODUKSI	Manajer
	pompa	dan			
	produksi dan	Sistem			
	distribusi-jam	Manajem			
	gangguan	en Asset			
	pompa				
	produksi dan				
	distribusi /				
	Jumlah hari				
	operasi				
I2.2.32.P. Tekanan	Jumlah	GIS, DAS	db_iot,	KPI MS	MS -
Air Pada	pelanggan		thingsboard.public.ts_kv	PRODUKSI	Manajer
Sambungan	dilayani dgn		overlay	, MS PWT PWB	
Pelanggan	tekanan≥0,2 bar /Jumlah			PVVD	
	pelanggan				
12.2.33.PW.	Jumlah	Aplikasi	dbout.aplikasi.sl_pelanggan_	KPI MS	MS -
Kualitas air	subzona yang	SILAB	detail, sl standar max where	PPP	Manajer -
distribusi	memenuhi		parameter_standar=Escericia]	SPV
	syarat (Total		Coli		
	Coli) / Jumlah				
	subzona				
12.2.34.W.	(Volume total	Aplikasi	dbout.ipamappV2, ledger	KPI MS	MS -
Kehandalan	produksi -	Logsheet,	trans	PRODIS	Manajer -
Instalasi	Volume air	AXAPTA			SPV
	yang hilang				
	akibat				
	gangguan) /				
	Volume total produksi				
I2.2.35.W.	Tingkat	Aplikasi	dbout.ipamappV2,	KPI MS	MS -
Kualitas Air	kejernihan air	SILAB,	dbout.aplikasi	PRODIS	Manajer -
Produksi	produksi	logsheet	aboutapiikasi	11(00)3	SPV
Troduksi	produksi	10g3HCCL	l	L	JIV

L1.1.36.PWB.	Jumlah	Aplikasi	dbout.hrisdb.hris_pegawai	KPI MS	MS -
Rasio Pegawai	Pegawai /	HRIS	where active=1	SDM	Manajer -
Terhadap	1000				SPV
pelanggan	Pelanggan				
L2.1.37.PWB.	Jumlah	Aplikasi	hrisdb.hrisdb_diklat	KPI MS	MS -
Rasio Diklat	Pegawai yg	HRIS		SDM	Manajer -
Pegawai	ikut diklat /				SPV
	Jumlah				
	Pegawai				
L2.1.38.P. Rasio	Realisasi	Aplikasi	hrisdb.hrisdb_diklat	KPI MS	MS -
Biaya Diklat	Beban Diklat/	HRIS,		SDM	Manajer -
	Realisasi	laporan			SPV
	Beban Pegawai	keuangan			

1.10.2 Laporan Kemendagri

Laporan kemendagri adalah dokumen yang digunakan untuk mengevaluasi kinerja kementerian dalam mencapai tujuan strategisnya. Laporan ini biasanya mencakup berbagai indikator kinerja utama yang diukur secara periodik, seperti per bulan atau per tahun. Kebutuhan laporan yang berisi tentang hasil indikator KPI dalam level corporate tetapi tidak seluruh indikator yang dilaporkan dan menyesuaikan dengan kebutuhan dari Kemendragi terkait penilaian Performance Management.

LAPORAN KINERJA / TRIWULAN II 2024 PERUSAHAAN DAERAH AIR MINUM (PDAM) KOTA SURABAYA PERHITUNGAN DAN PENILAIAN INDIKATOR KINERJA BERDASARKAN KEPMENDAGRI TAHUN 2024 DAN 2023 Triwulan II Tahun 2024 Triwulan II Tahun 2023 INDIKATOR Bobot Nila ASPEK KEUANGAN Laba sebelum Pajak 215,222,332,332 208,247,496,541 14.28% x 100 % 14.19% 1,506,969,068,823 1,467,767,614,121 Peningkatan Rasio Laba terhadap Aktiya Produktir 2 14.28% - 14.19% 0.09% 14.19% -8.45% 5,73% Rasio Laba terhadap Penjualan 215,222,332,332 208,247,496,541 x 100 % 37.60% 5 39.10% Penjualan 572,402,181,894 532,650,345,403 Peningkatan Rasio Laba terhadap Penjualan Rasio Laba thd Penjualan thn ini - Rasio 37.60% - 39.10% -1.50% 39.10% . 28.76% 10.34% Rasio Aktiva Lancar terhadap Utang Lancar. Aktiva Lancar 465.623.610.391 637.454.685.244 5.54 Utang Lancar 84,091,795,665 67,379,528,370 Utang Jangka Panjang 51.255.692.668 22.961.177.514 0.035 0.02 1,447,368,359,239 1,417,428,579,831 Total Aktiva 1.582.715.847.572 1.507.769.285.715 11.69 16.69 Total Utang Rasio Biaya Operasi Pendapatan Operasi 364,773,753,156 332,289,545,089 Biaya Operasi 0.64 0.62 572,402,181,894 532,650,345,403 (Angsuran Pokok + Bunga) jatuh Tempo tion Developtif

Tabel 1.8 Laporan Kemendagri

1.10.3 Laporan Individu

Laporan individu ialah laporan yang berisi nilai kinerja dalam Sub-Direktorat. Pada laporan ini berisi rekapan jumlah staf yang sudah melaporkan atau belum. Selain itu juga berisi rekapan presentase pencapaian KPI individu. Berikut contoh format tabel yang digunakan sebagai laporan individu:

1. KPI Individu secara keseluruhan

Tabel 1.9 Rasio Nilai KPI Individu

Nilai KPI individu	Jumlah (pegawai)
tidak melaporkan	62
< 60%	36
61-70%	6
71-80%	23
81-90%	35
91-99%	77
>=100%	463
Total	702

2. KPI Individu per Direktorat

Tabel 1.10 Rasio Nilai KPI per Direktorat

Denes naion VDI		Total			
Pencapaian KPI	Keuangan	Operasi	Pelayanan	Utama	
Tidak melaporkan	3	25	17	17	62
<60%	2	28	3	3	36
61-70%	1	4	0	1	6
71-80%	3	8	3	9	23
81-90%	4	10	7	14	35
91-99%	6	42	16	13	77
>=100%	96	169	131	67	463
Total	115	286	177	124	702

3. KPI Individu per Sub Direktorat

Tabel 1.11 Rasio Nilai KPI per Sub Direktorat

	Pencapaian KPI							
Subdirektorat	Tidak melapo rkan	<60%	61- 70%	71-80%	81- 90%	91-99%	>=100%	Total
Kelola Keuangan	2	0	0	1	2	3	45	53
Kelola Proyek Operasi	0	0	0	1	1	2	19	23
Kelola Sistem Informasi dan Aset Properti	0	0	0	0	3	5	19	27
Kelola Sumber Daya Manusia	0	1	1	2	1	1	19	25
Komersial dan Hubungan Pelanggan	4	2	0	1	1	7	53	68
Pelayanan Wilayah Barat	6	0	0	1	2	2	37	48
Pelayanan Wilayah Timur	7	1	0	1	4	7	41	61
Pengadaan dan Logistik	1	1	0	0	1	2	32	37
Perencanaan dan Pengembangan	0	0	0	5	8	3	19	35
Perencanaan dan Pengendalian Proses	0	2	0	4	5	3	50	64
Produksi dan Distribusi	25	26	4	3	4	37	100	199
Satuan Pengawasan Internal	1	0	0	3	3	4	6	17
Sekretaris Perusahaan	16	3	1	1	0	1	23	45
Total	62	36	6	23	35	77	463	702

3. Laporan KPI Capaian Kelola Proyek Operasi

NIP	NAMA	UNIT	BIDANG DIREKTORAT		NILAI KINERJA Juli 2024	Ket
1.17.01700		Proyek Perpipaan	Kelola Proyek		103,50%	
	Adi Permana	Operasi	Operasi	Operasi	103,50%	
	Agung	Proyek Perpipaan	Kelola Proyek		00 740/	
1.06.01396	Nugroho	Operasi	Operasi	Operasi	98,74%	
	Andika Putra	Proyek Perpipaan	Kelola Proyek		101 500/	
1.17.01714	Rizkiku	Operasi	Operasi	Operasi	101,50%	
		Proyek Perpipaan	Kelola Proyek		103,50%	
1.17.01751	Eriyanto	Operasi	Operasi	Operasi	105,50%	
	Frederick Adi	Proyek Perpipaan	Kelola Proyek		104,00%	
1.17.01670	Mulyatmoko	Operasi	Operasi	Operasi	104,00%	
	Hajar Pakerti	Proyek Perpipaan	Kelola Proyek		103,50%	
1.17.01766	Setyo Wibowo	Operasi	Operasi	Operasi	103,30%	
	Jemmy Eka	Proyek Perpipaan	Kelola Proyek		104,00%	
1.10.01584	Pratama	Operasi	Operasi	Operasi	104,00%	
	Louis Andilun	Proyek Perpipaan	Kelola Proyek		97,65%	
1.10.01585	Gatu, S.T.	Operasi	Operasi	Operasi	37,03%	

1.11 Analisis GAP

1.11.1 Kondisi Saat Ini (Current State)

Terdapat beberapa situasi atau keadaan yang sedang berlangsung saat ini dalam proses bisnis Performance Management di PDAM Surya Sembada. Bagian ini bertujuan untuk memberikan gambaran yang jelas tentang bagaimana suatu sistem atau proses berjalan saat ini, termasuk dengan kendala, serta kinerja aktual.

1.11.2 Proses Pengumpulan Data KPI Menggunakan Google Drive

Proses pengumpulan data KPI di PDAM Surya Sembada pada saat ini menggunakan metode manual yaitu para staff entry melalui tools Google Drive sehingga terdapat banyak kendala terkait penyimpanan data dan pengumpulan laporan hasil KPI. Selain itu, pihak Renbang juga merasa kesulitan untuk proses pengecekan hasil KPI dari setiap staff dan Sub Departemen. Dari hal ini menyebabkan banyaknya staff yang tidak mengisi laporan tepat waktu dan menyebabkan laporan KPI mereka bernilai 0.

1.11.3 Perubahan KPI Mutasi Jabatan

Jika terdapat perubahan mutasi jabatan, maka alur yang berjalan saat ini hanyalah sekedar mengganti nama staf lama di sheet dengan staf baru. Dengan metode seperti ini menyebabkan record perolehan capaian target KPI menjadi hasil dari staf mutasi yang baru, kecuali jika ingin melihat laporan per-triwulannya yang berisi penanggung-jawabnya. Saran untuk ke depannya adalah perlu dibuatkan ratio perbandingan target yang dicapai staf baru : staf lama. Selain itu juga bisa memberikan kebijakan bahwa dimulainya kerja mutase ialah setiap awal bulan atau awal triwulan yang baru.

1.11.4 Metode Perhitungan KPI Non Typical

KPI (Key Performance Indicator) yang bersifat non-typical adalah indikator kinerja yang tidak standar atau tidak umum digunakan secara luas, namun tetap relevan untuk mengukur kinerja dalam konteks tertentu. Hal ini terjadi pada proses penilaian KPI di PDAM Surya Sembada yang memiliki format penilaian yang berbeda-beda pada setiap indikator penilaian. Contohnya adalah ketika antar indikator memiliki lebih

dari satu parameter yang beda, jadi variabelnya banyak. Semisal target yang berkaitan dengan jumlah value realisasi yang telah dicapai, dan goal yang sifatnya mencapai target dan parameter penentunya juga berbeda. Maka dari hal tersebut, kedepannya akan sulit untuk di maintenance.

1.11.5 Dalam Suatu Jabatan Staf Yang Sama, Saat Ini Beberapa Staf Memiliki *Objective* KPI Yang Berbeda

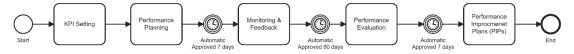
Misalkan dalam satu divisi memiliki beberapa staf, namun per-staf memiliki target KPI yang berbeda-beda, sedangkan mereka masih dalam satu nama jabatan yang sama, maka bisa diakibatkan dan timbul ketidakseimbangan beban kerja antar satu staf dengan staf yang lain. Dari hal ini bisa menjadi pertimbangan untuk ke depannya agar setiap staf bisa diperjelas lagi untuk spesifikasinya dan tupoksi di jabatannya.

1.11.6 Terdapat Rolling Jabatan untuk Divisi Operator

Pada bagian Operator, terdapat 5 staf berbeda yang memiliki target KPI yang berbeda pula. Namun sistem pada divisi mereka mengharuskan untuk pergantian tugas setiap satu minggu sekali. Pengisian KPI per-orang menjadi tidak objektif, karena dilakukan pergantian tugas dan dikerjakan secara bersamaan. Saran untuk ke-depannya yaitu mengubah untuk target indikator per-orangnya.

3. ANALISIS DAN PERENCANAAN SISTEM TO-BE

1.12 General Overview Performance Management



Gambar 6 Overview Performance Management

Performance Management (Manajemen Kinerja) adalah sebuah proses berkelanjutan yang dirancang untuk memantau, mengevaluasi, dan meningkatkan kinerja karyawan, tim, maupun organisasi secara keseluruhan. Untuk mengoptimalkan efektivitasnya, proses ini dibagi dalam periode waktu tertentu sesuai dengan kebutuhan dan target organisasi.

1.12.1 Automatic Approval (Persetujuan Otomatis)

Automatic Approval (Persetujuan Otomatis) adalah fitur yang mengatur agar suatu proses persetujuan atau validasi otomatis diberikan setelah jangka waktu tertentu, tanpa memerlukan intervensi manual dari pihak yang berwenang.

Pentingnya Pengaturan Automatic Approval:

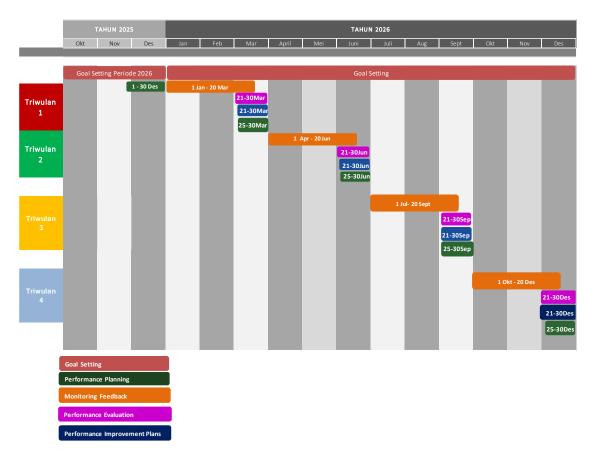
- Menghindari Bottleneck: Dalam berbagai proses bisnis, aktivitas atau alur kerja yang memerlukan persetujuan dari berbagai pihak dapat berisiko menyebabkan penundaan atau bottleneck. Ketika persetujuan bergantung pada tindakan manual, seperti peninjauan atau tanda tangan dari manajer, mungkin terjadi penundaan, terutama jika manajer tersebut sedang sibuk atau tidak tersedia.
- Jangka Waktu (Misalnya, 7 / 80 Hari): Dengan menetapkan jangka waktu tertentu untuk persetujuan otomatis (misalnya 7 hari), sistem memastikan bahwa proses terus berjalan secara efisien. Jika dalam waktu yang ditetapkan persetujuan manual tidak diberikan, maka proses akan dilanjutkan secara otomatis. Hal ini mencegah terjadinya stagnasi dalam alur kerja dan memastikan kelancaran operasi.

• Manfaat bagi Organisasi:

- 1. **Efisiensi Operasional:** Persetujuan otomatis memastikan bahwa proses tidak tertunda hanya karena menunggu tindakan manual dari pihak tertentu.
- 2. **Pengurangan Penundaan:** Jangka waktu otomatis ini mengurangi risiko terhambatnya proyek atau tugas-tugas kritis yang dapat berdampak negatif terhadap pencapaian target bisnis.
- 3. **Transparansi dan Prediktabilitas:** Dengan adanya aturan jelas mengenai kapan persetujuan otomatis akan terjadi, seluruh tim atau pemangku kepentingan bisa mengetahui kapan mereka harus bertindak dan kapan sistem akan mengambil alih secara otomatis.
- 4. **Implementasi Teknologi:** Banyak platform perangkat lunak manajemen proyek dan sumber daya manusia saat ini menyediakan opsi untuk menetapkan persetujuan otomatis. Fitur ini biasanya dapat disesuaikan, memungkinkan organisasi untuk memilih jangka waktu sesuai dengan kebutuhan proses mereka.

1.12.2 Simulasi Timeline KPI

TIMELINE KPI 2025-2026



Gambar 7 Timeline Pelaksanaan KPI tahun 2026

Timeline KPI 2025-2026 dapat disimpulkan sebagai berikut:

1. Triwulan 1

• Goal Setting: Oktober – Desember 2025

• Performance Planning: 1 – 30 Desember 2025

• Monitoring Feedback: 1 Januari – 20 Maret 2026

• Performance Evaluation: 21 – 30 Maret 2026

• Performance Improvement Plans: 25 – 30 Maret 2026

2. Triwulan 2

• Performance Planning: 25 – 30 Maret 2025

• Monitoring Feedback: 1 April – 20 Juni 2026

• Performance Evaluation : 21 – 30 Juni 2026

• Performance Improvement Plans: 25 – 30 Juni 2026

3. Triwulan 3:

• Performance Planning: 25 – 30 Juni 2025

• Monitoring Feedback: 1 Juli – 20 September 2026

• Performance Evaluation : 21 – 30 September 2026

• Performance Improvement Plans : 25 – 30 September 2026

4. Triwulan 4:

• Performance Planning: 25 – 30 September 2025

• Monitoring Feedback : 1 Juli − 20 Desember 2026

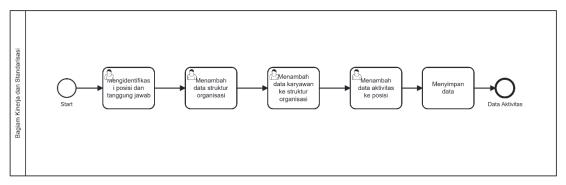
• Performance Evaluation : 21 – 30 Desember 2026

• Performance Improvement Plans: 25 – 30 Desember 2026

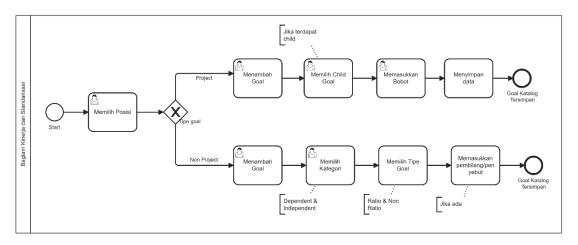
1.13 Alur Proses Bisnis To-Be

1.13.1 KPI Setting

1.13.1.1 Proses Penambahan Master Data Aktivitas



Gambar 8 Alur Proses To-Be Menambah Master Data Aktivitas



Gambar 9 Alur To-Be Proses Penambahan KPI Catalog

KPI Setting merupakan tahapan penetapan KPI atau tujuan yang jelas serta mengukur kinerja terhadap tujuan tersebut menggunakan indikator kinerja utama (KPI). Pada tahapan KPI setting, disini akan menyusun repository terkait list goal yang akan di tetapkan di setiap sub direktorat. KPI Setting akan digunakan untuk standarisasi kinerja tiap jabatan/staff dan mengevaluasi keberhasilan atau kegagalan dalam mencapai target yang telah ditetapkan. Setiap tujuan (KPI setting) yang ditetapkan pada tahap awal biasanya akan digunakan dan dialokasikan pada fase berikutnya, seperti perencanaan kinerja (performance planning).

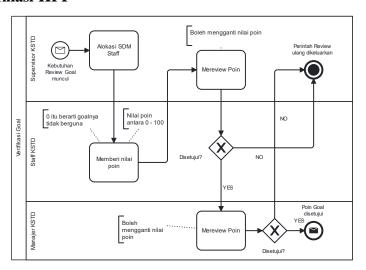
1. Tahapan Implementasi Create Struktur Organisasi

Proses ini digunakan untuk menyimpan data struktur organisasi yang sifatnya adalah kepanitiaan atau Ad Hoc. Setelah menyimpan repository struktur organisasi langkah berikutnya adalah setting repository untuk goal setting.

2. Tahapan Implementasi KPI Setting

- Add KPI: Terdapat form atau page pada sistem yang berisi penginputan master data untuk pengisian goal setting KPI di setiap sub direktur
- Add Tags: Memberikan tag (label) terkait dengan setiap tujuan (goal) adalah langkah penting untuk mengkategorikan dan mengelompokkan tujuan berdasarkan aspek tertentu berdasarkan role, function, self develop, team performance.
- **Set Target**: Dalam perencanaan kinerja, sangat penting untuk menspesifikasikan target tujuan dengan jelas, baik berdasarkan posisi maupun departemen berdasarkan posisi, departement, cascading KPI dan non cascading KPI.
- User yang menginputkan adalah pihak Renbang

1.13.1.2 Verifikasi KPI



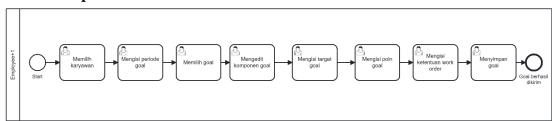
Gambar 10 Alur Proses Verifikasi To-Be

Verifikasi goal ini merupakan tahapan yang digunakan untuk mengisi poin pada goal berdasarkan goal yang sudah diajukan oleh masing-masing departemen. List goal yang masuk akan masuk pada Supervisor KSTD, kemudian supervisor akan mendisposisi goal-goal yang harus diisi poinnya ke staf spv tersebut. Staf yang sudah di-assign maka harus mengisikan poin yang sesuai dengan tingkat kesulitan goal-nya. Poin yang sudah diisikan staf akan dicek kembali oleh manajer KSTD untuk hasil final yang disetujui.

1.13.2 Performance Planning

Performance Planning merupakan tahapan proses merencanakan dan menetapkan indikator kinerja utama yang akan digunakan untuk menilai dan mengukur kinerja individu, tim, atau organisasi. Performance Planning yakni mengalokasikan goal untuk employee. Tujuan utamanya adalah untuk memastikan bahwa employee memahami apa yang diharapkan dari mereka dalam kinerja, serta memberikan arah yang jelas dalam mencapai tujuan tersebut.

1.13.2.1 Top Down - KPI Allocation



Gambar 11 Performance Planning (Top down)

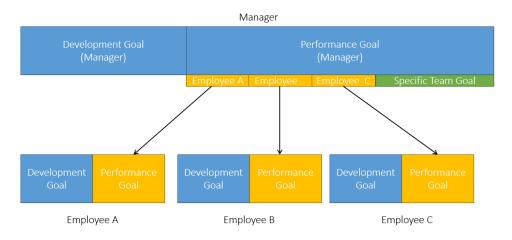
Tahapan implementasi Performance Planning Top Down Goal Allocation:

- **Select Goal**: Pada tahapan ini adalah memilih goal yang telah tersimpan dalam goal setting dan user memilih untuk goal yang ingin dialokasikan.
- Adjust Goal Componen: Tahapan ini merupakan langkah untuk proses menyesuaikan dan memodifikasi komponen tujuan dalam sistem pengukuran kinerja berdasarkan perubahan kondisi bisnis, target organisasi, atau perkembangan individual karyawan.
- **Set KPI**: Tahapan ini merupakan proses setting KPI dengan menetapkan indikator KPI berdasarkan departement dan karyawan.
- Edit Tags: Pada tahapan ini digunakan untuk mengubah tag (label) untuk goal yang sudah ditetapkan.
- Edit Target: Dalam tahapan ini user dapat mengubah jenis target untuk goal yang telah ditetapkan.
- Set Cascading & Set Non Cascading: Tahapan ini digunakan untuk mengkategorikan performance planning untuk jenis KPI cascading dan non cascading.
- Allocate Goal: Tahapan ini merupakan proses untuk mengalokasikan goal yang sudah ditetapkan oleh HRD.

Alokasi Goal Negatif:

Terdapat pengukuran kinerja dengan goal yang bersifat negatif. Implementasi dalam sistem Performance Management akan memberikan bobot pada indikator kinerja berdasarkan dua metode pengukuran utama yaitu *Average* dan *Maximal*. Dengan pendekatan ini, PDAM dapat mengidentifikasi kinerja yang optimal sekaligus mengelola risiko dari hasil negatif.

1.13.2.2 Cascading Goals

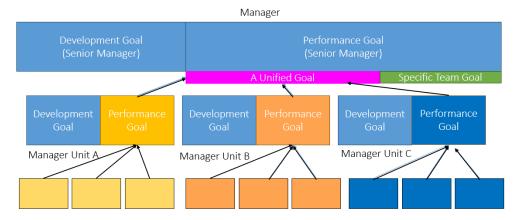


Gambar 12 Cascading KPI

Cascading KPI adalah proses mengalirkan atau menurunkan tujuan organisasi dari tingkat yang lebih tinggi ke tingkat yang lebih rendah dalam struktur organisasi, sehingga setiap individu, tim, dan departemen memiliki tujuan yang selaras dengan visi, misi, dan strategi organisasi. Konsep ini bertujuan untuk memastikan bahwa setiap tujuan kinerja individu dan tim mendukung pencapaian tujuan strategis organisasi secara keseluruhan. Tahapan performance planning Cascading KPI adalah seperti berikut:

- Manager memiliki development goal dan performance goal yang akan dipecah berdasarkan staff bawahan.
- Performance Goal lebih berorientasi pada hasil kinerja dalam jangka pendek hingga menengah, sering kali terukur dengan indikator kuantitatif atau target yang spesifik.
- **Development Goal** berfokus pada pengembangan diri dan peningkatan kapabilitas seseorang yang lebih bersifat jangka panjang, dengan tujuan untuk meningkatkan kinerja masa depan atau potensi karier.

1.13.2.3 Unified KPI



A unified goal (senior manager) can accumulate goals from its immediate subordinates (managers).

Gambar 13 Unified KPI

Unified Goals merupakan pendekatan pengukuran kinerja di mana tujuan atau Key Performance Indicators (KPI) yang melibatkan 2 department yang berbeda dengan goals yang sama.

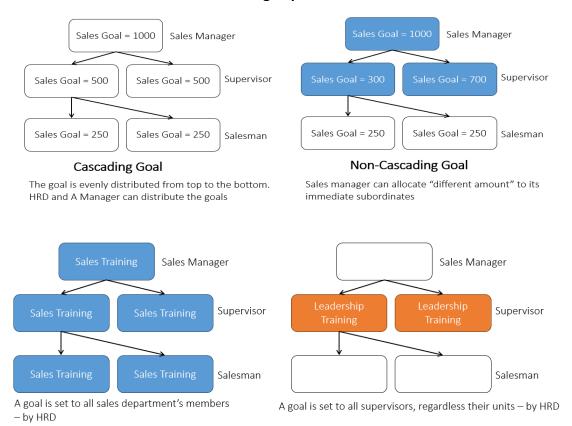
• Tujuan yang terintegrasi dalam suatu organisasi dapat diuraikan dan dijelaskan melalui sebuah rumusan atau formula yang konsisten.

Contoh perhitungan:

Unified Goal = Weight * Goal A + Weight Goal B + Weight Goal C

 Sebelum sebuah tujuan utama (unified goal) dapat dicapai, sub-tujuan yang lebih kecil atau spesifik harus terlebih dahulu dibagikan atau ditetapkan. Subtujuan ini berfungsi sebagai komponen dasar yang mendukung pencapaian tujuan keseluruhan dan harus dipecah ke berbagai bagian yang relevan dalam organisasi atau individu.

1.13.2.4 Alokasi Performance Planning Top Down



Gambar 14 Performance Planning Top Down

Berikut merupakan gambaran perbedaan alokasi Cascading Goal dan Non Cascading Goal.

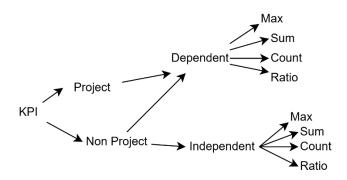
- Cascading KPI: tujuan organisasi atau perusahaan didistribusikan secara merata dari tingkat tertinggi hingga tingkat terendah dalam struktur organisasi. Proses ini melibatkan peran HRD (Human Resource Department) dan para manajer dalam membagikan atau menyebarkan tujuan kepada tim atau individu. Contohnya adalah ketika Sales Manager memiliki goal penjualan sebesar 1000 maka akan diturunkan ke staff bawahan yaitu supervisor A memiliki 500 goal dan supervisor B memiliki 500 goal dengan jumlah yang sama. Setelah itu dialokasikan kembali ke staff salesman dengan dibagi rata.
- Non-Cascading KPI: pada tahapan non cascading goal tidak langsung diselaraskan atau diturunkan dari tujuan strategis tingkat perusahaan ke tingkat yang lebih rendah, seperti departemen, tim, atau individu. Dengan kata lain, tujuan di setiap level organisasi ditetapkan secara independen tanpa proses penyelarasan atau penurunan dari visi dan misi organisasi secara keseluruhan. Contohnya adalah ketika Sales Manager dapat mengalokasikan jumlah yang

berbeda kepada bawahannya langsung. Ketika target awal Sales Manager adalah sebanyak 100 goal maka akan dibagi kepada Supervisor A sebanyak 300 goal dan Supervisor B sebanyak 700 goal.

1.13.2.5 Perhitungan Rumus Goal

1.13.2.5.1 Rumus KPI Positif

KPI Positif merupakan target KPI yang bernilai positif atau tidak bersifat mengurangi. Dalam jenis KPI di PDAM Surya Sembada saat ini, jenis KPI data dibedakan berdasarkan sifat *project* atau *non-project*. Berikut penjelasannya:



Gambar 15 Variasi Rumus KPI

- Project : Project ialah KPI yang mempunyai banyak child dan nilai dari parent diambil dari Sum/Count hasil KPI childnya yang dimana setiap childnya mempunyai bobot masing-masing sebagai akumulasi bobot total dari KPI parent-nya.
- o Non-Project: Non project adalah KPI yang tidak mempunyai child dan tidak perlu ada pemecahan untuk pembagian hasilnya.
- O Dependent : Dependent ialah KPI yang hasil value dari parentnya mengambil akumulasi dari childnya.
- o Independent : Independent ialah KPI yang hasil value-nya merupakan akumulasi dari nilainya sendiri.
- O Sum : Sum adalah metode perhitungan KPI dengan cara mengambil hasil value dari realisasi KPI-nya yang bersifat numerik.
- O Count : Count adalah metode perhitungan KPI dengan cara menghitung jumlah baris data, entri, dan hasil work order.
- Ratio : Ratio adalah metode perhitungan dengan cara membagi dengan format pembilang/penyebut dengan mengambil dari KPI yang lain.

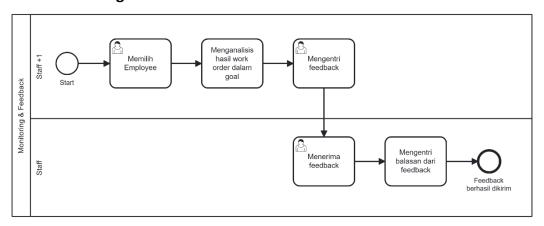
Min : Minimal merupakan nilai minimum yang harus dicapai
 Max : Maksimal merupakan nilai maksimal yang dicapai, ini juga biasa disebut dengan KPI yang bersifat negatif

Donandanar	Duo amagizritza	Measure-	Co	ontoh KPI
Dependency	Progresivity	ment	Departemen	Contoh Pengukuran
Dependent	Project	SUM	All Departemen	Proyek Reservoir
Dependent	Non Project	SUM	Kelola Keuangan/MS	Serapan Anggaran
			Kelola Keuangan/MS	Pendapatan Usaha
Dependent	Non Project	COUNT	EPB/SPV	Membuat BI
			PTB/SPV	Ganti Meter
Dependent	Non Project	Ratio	Hublang/MS	Jumlah pengaduan selesai
				ditangani / Jumlah
				pengaduan
Independent	Non Project	SUM	All Departemen/All	Pelatihan pegawai
			karyawan	
			Hublang/Staff	Jumlah Pengaduan Masuk
Independent	Non Project	COUNT	EPB/Staff	Buat BI
			All Departemen/Staff	Lap. Bulanan
			Admin	
			PTB/Staf	Ganti meter oleh
			Hublang/Staf	Penyelesaian aduan

1.13.2.5.2 Rumus KPI Negatif

KPI negatif merupakan nilai KPI yang apabila nilainya terpenuhi maka akan mengurangi nilai dari nilai KPI keseluruhan. Contoh *casenya* adalah KPI di bagian TSI "Ketersediaan suplai power untuk data center dengan jumlah loss power maksimal 2 jam per bulan". Pada case tersebut maka yang harus dilakukan pada sistem untuk cara penghitungannya ialah dengan menjadikan ke 2 KPI berbeda dengan measurement Average dan Max. Average ialah menghitung nilai KPI dengan membagi hasil ratarata realisasi per bulan dan selanjutnya dirata-rata untuk setiap triwulannya. Kemudian untuk Max adalah yang merupakan value maksimal untuk per-bulannya.

1.13.3 Monitoring & Feedback



Gambar 16 Proses Bisnis Monitoring & Feedback

No	Employee's Name	Goal	Progress %	Feedback
1	John Smith	Increase sales revenue by 10% in Q3	50%	"John, you're making good progress on increasing sales revenue. Keep up the momentum and focus on closing high-value deals to meet the target."
2	Emily Chen	Launch new product line by end of quarter	25%	"Emily, we're behind schedule on the new product launch. Let's prioritize tasks and allocate resources effectively to accelerate progress and meet the deadline."
3	Michael Lee	Improve customer satisfaction scores by 15 points	60%	"Michael, you've made progress in addressing customer feedback. Let's continue to implement improvement initiatives and monitor customer satisfaction closely."

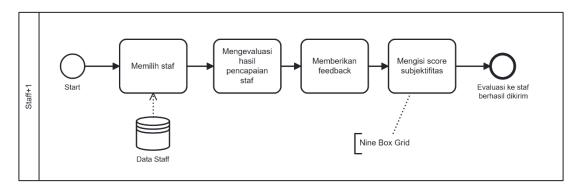
Monitoring & Feedback merupakan proses penting dalam manajemen kinerja, yang bertujuan untuk memastikan bahwa pencapaian target kinerja tetap berada pada jalur yang tepat dan memberikan umpan balik untuk perbaikan jika diperlukan. Tahapan Monitoring and feedback dalam KPI sangat penting untuk memastikan bahwa kinerja dapat terus dipantau dan diperbaiki seiring waktu. Melalui feedback pelaporan ini, organisasi dapat mengumpulkan data yang berharga untuk analisis kinerja secara keseluruhan, serta untuk merencanakan langkah-langkah perbaikan atau pengembangan yang diperlukan.

Proses ini berlanjut sebagai sesi "chatting" yang produktif antara seorang manajer dan karyawan di bawahnya. Dialog yang terbuka dan interaktif ini merupakan inti dari komunikasi yang efektif dalam lingkungan kerja, di mana kedua belah pihak dapat berbagi informasi, memberikan umpan balik, dan mendiskusikan isu-isu yang relevan dengan kinerja serta pengembangan.

Tahapan Implementasi Monitoring & Feedback:

- Select employee (Get Data From Master Data Employee): proses ini memilih employee untuk proses monitoring and feedback terkait evaluasi kinerja
- Evaluate Current Achievements: setiap individu atau tim mengidentifikasi apakah mereka sudah mencapai milestone yang direncanakan, dan melihat seberapa efektif strategi atau tindakan yang telah dilakukan.
- **Give Feedback :** Manager memberikan feedback terkait pencapaian employee
- **Response Feedback :** Staff memberikan respond terkait feedback yang telah diberikan oleh manager

1.13.4 Performance Evaluation



Gambar 17 Proses Bisnis Performance Evaluation

No	Employee's Name	Goal	Final Progress %	Assessor	Manager's Final Feedback
1	John Smith	Increase sales revenue by 15% in the next quarter.	80%	Manager	I recommend focusing on refining his prospecting techniques to further boost performance. Overall, great work!
2	Emily Johnson	Launch a new marketing campaign to attract millennials.	90%	Peer	Emily successfully executed the marketing campaign, achieving excellent engagement from the target audience. Her creativity and attention to detail were commendable.

Note: Skor subjektifitas diambil dari luar sistem yakni aplikasi appraisal

Performance Evaluation merupakan proses untuk mengevaluasi kinerja seseorang atau kelompok dalam mencapai tujuan dan harapan yang telah ditetapkan.

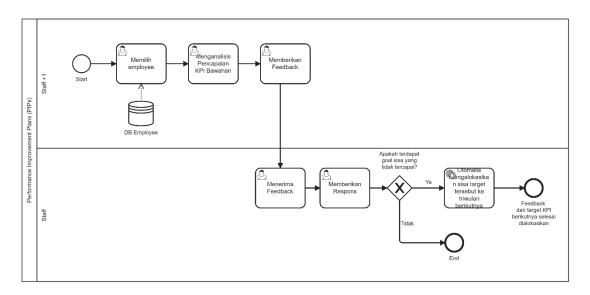
Hal ini melibatkan penilaian terhadap berbagai aspek kinerja. Manajer diberikan kesempatan untuk mengevaluasi kinerja masing-masing karyawan yang berada di bawah pengawasannya. Proses penilaian ini sangat penting karena memberikan gambaran yang jelas tentang bagaimana setiap individu berkontribusi terhadap tujuan tim dan organisasi secara keseluruhan.

Skor yang diberikan pada tahap ini akan menjadi penilaian akhir terhadap kinerja setiap karyawan dalam periode yang telah ditentukan. Proses penilaian ini bertujuan untuk memberikan gambaran menyeluruh tentang kontribusi individu terhadap tujuan tim dan organisasi. Skor ini tidak hanya mencerminkan hasil kerja karyawan, tetapi juga kualitas, efektivitas, dan konsistensi dalam melaksanakan tugas mereka.

Tahapan Implementasi Performance Evaluation:

- Select Employee (Get Data From Master Data Employee): proses ini memilih employee untuk proses performance evaluation sebagai analisa hasil score achievement.
- Evaluate Current Achievements: selama proses evaluasi, beberapa faktor yang menjadi fokus utama adalah pencapaian yang telah diraih, kontribusi individu terhadap tujuan tim, serta tantangan yang dihadapi. Manajer akan menganalisis data kinerja dan umpan balik yang relevan, termasuk hasil KPI (Key Performance Indicators), untuk mendapatkan gambaran menyeluruh mengenai pencapaian karyawan.
- **Give Score**: manajer memberikan nilai score terhadap hasil pencapaian dan nantinya akan terhitung secara otomatis by sistem dan manager hanya mengajukan proses validasi.

1.13.5 Performance Improvement Plans (PIPs)



Gambar 18 Proses Bisnis Performance Improvement Plans PIPs

No	Goal	Actions	Timeline for Improvement	Support Mechanisms	Accountability Measures
1	Improve Time Management Skills	Attend time management workshop or training	Within 30 days	Provide access to online courses or resources	Submit weekly time logs to track progress
2	Enhance Communication Skills	Participate in communication skills training	Within 60 days	Assign a mentor or coach for guidance and feedback	Conduct bi-weekly communication assessments
3	Increase Sales Performance	Set specific sales targets and develop a strategic plan to achieve them	Within 90 days	Provide additional sales training or shadowing opportunities	Review sales reports and client feedback regularly

Setelah semua penilaian selesai dan skor diberikan, tahap ini berfokus pada tindak lanjut terhadap pencapaian yang telah diraih oleh setiap karyawan. Pada tahap ini, manajer dan karyawan akan bertemu untuk mendiskusikan hasil penilaian dengan lebih mendalam. Ini adalah kesempatan untuk memberikan umpan balik yang konstruktif mengenai kinerja yang telah dicapai, serta untuk memahami faktor-faktor yang berkontribusi terhadap keberhasilan atau kendala yang mungkin dihadapi. Dengan memahami apa yang berhasil dan apa yang perlu diperbaiki, organisasi dapat mengembangkan proses yang lebih efisien dan produktif untuk masa depan.

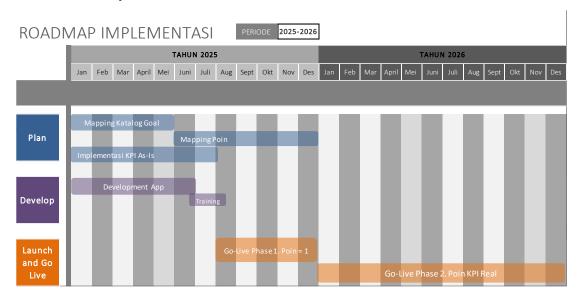
Ketika seorang karyawan menunjukkan kinerja yang rendah, penting bagi manajer untuk segera mengambil tindakan yang tepat agar karyawan tersebut dapat kembali ke jalur yang benar dan meningkatkan hasil kerjanya. Dalam konteks ini, penetapan tujuan baru menjadi salah satu strategi yang efektif untuk mendorong

perbaikan kinerja. Setelah mengidentifikasi penyebab masalah, manajer dan karyawan akan bekerja sama untuk merumuskan tujuan baru yang lebih realistis dan dapat dicapai. Selama periode ini, komunikasi yang rutin antara manajer dan karyawan sangat penting.

Tahapan Implementasi Performance Improvement Plans (PIPs):

- Select Employee (Get Data From Master Data Employee): proses ini memilih employee untuk proses performance improvement plans.
- Evaluate Current Achievements: selama proses evaluasi, beberapa faktor yang menjadi fokus utama adalah pencapaian yang telah diraih, kontribusi individu terhadap tujuan tim, serta tantangan yang dihadapi. Manajer akan menganalisis data kinerja dan umpan balik yang relevan, termasuk hasil KPI (Key Performance Indicators), untuk mendapatkan gambaran menyeluruh mengenai pencapaian karyawan.
- Extract Goal That is Not Achieved: proses ini mengevaluasi goal yang tidak tercapai dan sebagai acuan evaluasi kinerja untuk periode berikutnya.
- Set Goal to Compensate This Failure: langkah pertama dalam menetapkan tujuan baru adalah melakukan analisis mendalam terhadap penyebab kegagalan tersebut. Setelah memahami penyebab kegagalan, manajer dapat mulai merumuskan tujuan baru.
- Apply Goal to Next Period: mengalokasikan goal yang belum tercapai di periode berikutnya.

1.14 Road Map



Gambar 19 Roadmap Implementasi

Roadmap di atas adalah rencana implementasi proyek selama periode 2025-2026 yang dibagi ke dalam tiga tahap utama: *Plan*, *Develop*, dan *Launch and Go Live*. Berikut penjelasan tiap tahapnya:

1. Plan

- Mapping Katalog Goal (Januari Mei 2025): Pada tahapan ini yakni Departemen Kinerja dan Standarisasi mengidentifikasi dan membuat list katalog goal untuk semua departemen di PDAM dengan menyesuaikan konsep katalog goal pada konsep KPI Performance To-Be.
- Implementasi KPI As-Is (Januari Juli 2025): Pada fase ini, proses penghitungan KPI yang digunakan pada PDAM yaitu masih menggunakan proses As-Is
- Mapping Poin (Juni Desember 2025): Mengidentifikasi nilai poin yang sesuai untuk diterapkan pada katalog goal yang telah disusun pada fase sebelumnya.

2. Develop

- **Development App (Januari Juni 2025)**: Pengembangan aplikasi sebagai alat untuk mendukung implementasi KPI, sesuai dengan hasil dari tahap perencanaan.
- Training (Juli 2025): Pelatihan diberikan untuk membekali user dengan pengetahuan dan keterampilan yang dibutuhkan dalam penggunaan aplikasi dan pelaksanaan KPI baru.

3. Launch and Go Live

- Go-Live Phase 1 (Agustus Desember 2025): Fase pertama go-live, di mana launching dan go-live mulai diterapkan. Pada fase ini, poin yang digunakan untuk menghargai goal akan disamakan untuk semua karyawan dengan nilai poin = 1
- Go-Live Phase 2 (Januari Desember 2026): Fase kedua go-live sebagai tahap finalisasi dan penyempurnaan KPI utama hingga akhir tahun 2026 dengan menggunakan nilai poin real sesuai dengan yang sudah didapatkan pada fase mapping poin.

1.15 Functional Requirement

Sistem yang dirancang harus mendukung sejumlah fungsi inti untuk memastikan operasional berjalan sesuai dengan kebutuhan organisasi. Berikut adalah kebutuhan fungsional utama:

1. Manajemen KPI:

- Sistem harus memungkinkan pengguna untuk menginput, memonitor, dan mengelola data KPI berdasarkan target individu, tim, maupun organisasi.
- Sistem harus mendukung klaim KPI dengan proses verifikasi otomatis yang terintegrasi dengan data pendukung.

2. Pemantauan Kinerja Real-Time:

 Sistem harus menyediakan dashboard untuk memantau pencapaian kinerja secara real-time di tingkat individu, sub-departemen, direktorat, dan korporat.

3. Pemberitahuan dan Pengingat:

- Sistem harus memiliki fitur pengingat otomatis untuk mengisi dan menyelesaikan laporan KPI tepat waktu.
- Sistem harus memberikan notifikasi kepada atasan untuk memverifikasi data KPI yang telah diajukan oleh karyawan.

4. Integrasi Data:

 Sistem harus mampu terhubung dengan aplikasi pendukung lainnya untuk memudahkan pengambilan dan sinkronisasi data secara otomatis.

5. Manajemen Hak Akses:

 Sistem harus menyediakan pengaturan hak akses berbasis peran (rolebased access control), seperti staf, supervisor, manajer, dan administrator.

6. Pelaporan dan Analisis:

 Sistem harus mampu menghasilkan laporan kinerja secara periodik (bulanan, triwulanan, tahunan).

7. Penyimpanan Riwayat KPI:

 Sistem harus menyimpan data historis KPI untuk keperluan audit, evaluasi, dan pengambilan keputusan jangka panjang.

1.16 Non - Functional Requirement

1. Tampilan dan User Experience:

- o Halaman pada sistem dapat menerapkan tema light mode dan dark mode
- Bahasa yang digunakan dalam sistem mencakup Bahasa Indonesia dan Bahasa inggris

2. Entri Realisasi Work Order dan Approval Work Order

Penginputan hasil work order dan approval work order melalui Mobile
 App yang di-embed di aplikasi personal karyawan

3. Pengalokasian target KPI yang tidak tercapai

 Apabila terdapat target KPI pada triwulan yang tidak tercapai, maka sistem akan otomatis mengalokasikan sisa yang tidak tercapai ke target triwulan berikutnya. Namun apabila ingin membatalkan maka harus melalui user access dari Bagian Kinerja dan Standarisasi

1.17 Nilai Kinerja Karyawan

Nilai kinerja karyawan berfungsi untuk mengevaluasi pencapaian individu terhadap target kerja dan menentukan kontribusinya terhadap perusahaan. Hasil penghitungan ini menjadi dasar pengambilan keputusan terkait insentif tambahan, pengembangan kompetensi, dan peningkatan produktivitas. Perhitungan kinerja karyawan didapat dari perhitungan Corporate Contribution dikalikan dengan Self Performance. Penjelasannya dapat dilihat pada uraian berikut:

Corporate contribution

Corporate Contribution merupakan nilai yang menggambarkan perbandingan kontribusi individu terhadap keseluruhan pencapaian target perusahaan. Kontribusi ini dihitung berdasarkan proporsi pencapaian poin individu terhadap total poin yang dihasilkan oleh seluruh pegawai perusahaan. Dengan demikian, Corporate Contribution memberikan gambaran peran strategis setiap individu dalam mendukung pencapaian target perusahaan secara keseluruhan..

Detail Rumus:

• Final Actual Point : Akumulasi poin yang didapat dari realisasi work order karyawan.

Jika actual poin > poin kepatutan (point ceiling), maka yang akan diakui sebagai final actual poin adalah poin kepatutannya.

• Final Actual Corporate Point : Akumulasi poin yang didapat dari final actual point pada seluruh karyawan.

Self Performance

Self Performance adalah nilai yang menggambarkan pencapaian kinerja individu yang merepresentasikan akumulasi poin dari work order dibandingkan dengan target poin yang harus dicapai oleh karyawan tersebut.

Detail Rumus:

Self Performance =
$$\frac{Final\ Actual\ Point}{Point\ Position}$$

 Final Actual Point : Akumulasi poin yang didapat dari realisasi work order karyawan.

Jika actual poin > poin kepatutan (point ceiling), maka yang akan diakui sebagai final actual poin adalah poin kepatutannya.

• Point Position: Target poin berdasarkan posisi / jabatan karyawan

Rumus Nilai Kinerja Karyawan

$$\frac{\textit{Final Actual Point}}{\textit{Final Actual Corporate Point}} x \frac{\textit{Final Actual Point}}{\textit{Point Position}}$$

lampirkan rumusnya dan dictionary jelaskan juga exceptionnya

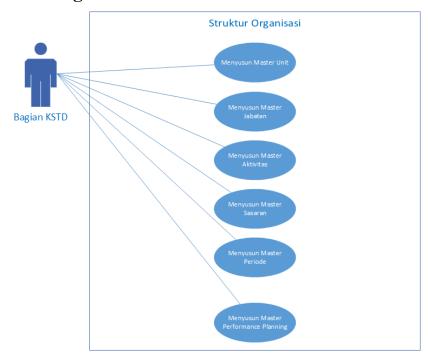
Jika hasil perhitungan kinerja seluruh karyawan diakumulasi, maka jumlahnya akan melebihi nilai 100%. Oleh karena itu, jika nilai kinerja ini ingin dijadikan perhitungan insentif, maka harus dinormalisasikan terlebih dahulu dengan menggunakan rumus

Normalisasi Perhitungan Nilai Kinerja =
$$\frac{Nilai \ Kinerja}{Total \ Nilai \ Kinerja \ Seluruh \ Karyawan}$$

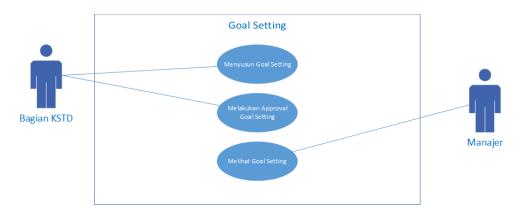
- Nilai kinerja: Hasil dari Corporate Contribution x Self Peformance
- Total nilai kinerja seluruh karyawan : Akumulasi total dari nilai kinerja dari seluruh karyawan perusahaan

4. DESAIN APLIKASI

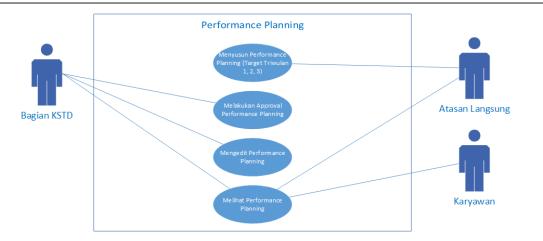
1.18 Usecase Diagram



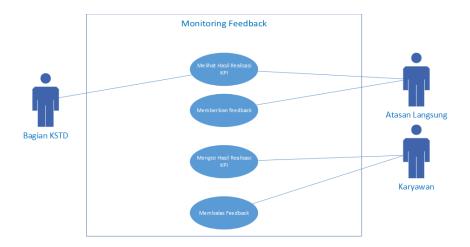
Gambar 20 Usecase Struktur Organisasi



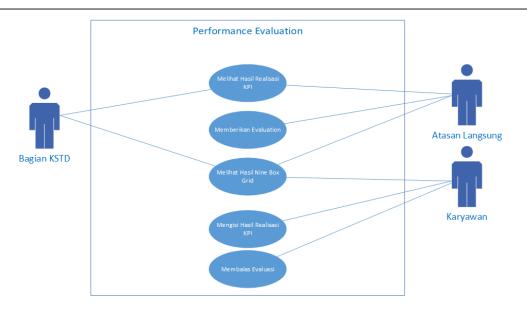
Gambar 21 Usecase Goal Setting



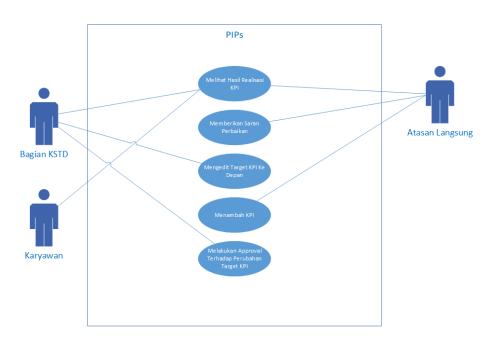
Gambar 22 Usecase Performance Planning



Gambar 23 Usecase Monitoring Feedback



Gambar 24 Usecase Performance Evaluation



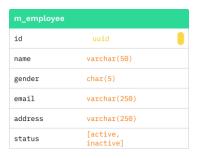
Gambar 25 Usecase Performance Improvement Plans

1.19 Entity Relationship Diagram

1.19.1 Master Data Manajemen

Master Data adalah data inti yang digunakan secara konsisten di seluruh organisasi untuk mendukung operasi bisnis dan pengambilan keputusan. Data ini mencakup informasi fundamental dan stabil yang menjadi dasar bagi berbagai proses bisnis dan sistem informasi. Master data biasanya mencakup informasi tentang entitas utama dalam bisnis, seperti data karyawan, departemen, posisi, dan atribut-atribut penting lainnya. Gambar ERD secara lengkap dapat dilihat pada Lampiran 2.3

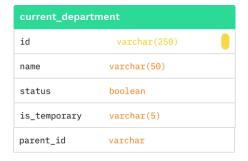
1.19.1.1 m_employee



Tabel m_employee merupakan tabel untuk menampung data nama karyawan di PDAM Surya Sembada Surabaya. Dalam tabel ini menampung keseluruhan karyawan baik yang aktif dan tidak aktif dengan pembedanya adalah berdasarkan kolom di status (active, inactive).

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	uuid	Primary key
name	varchar	Nama karyawan
gender	char	Jenis kelamin karyawan
email	varchar	Email pribadi karyawan
address	varchar	Alamat pribadi karyawan
status	varchar	Status karyawan [active, inactive]

1.19.1.2 current_department



Tabel current_department merupakan tabel untuk menampung data departemen yang dimiliki di PDAM Surya Sembada Surabaya.

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	uuid	Primary key
name	varchar	Nama departemen
status	varchar	Status departemen saat ini (active,
		inactive)
Is_temporary	varchar	Apakah bersifat sementara atau tidak
parent_id	uuid	Id parent

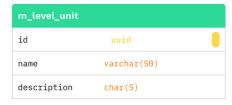
1.19.1.3 m_position



Tabel m_position merupakan tabel untuk menampung data jabatan yang dimiliki di seluruh departemen di PDAM Surya Sembada Surabaya

Nama kolom	Tipe	Keterangan	
id	uuid	Primary key	
name	varchar	Nama posisi	
status	char Status posisi saat ini (active, inactive)		
Id_parent	uuid	Id posisi parent	
Id_dept	uuid	Foreign key ke table current_department	
Poin_position	int	Poin target dari jabatan tertentu yang harus	
		dipenuhi untuk tiap jabatannya	
Point_ceiling_percentage	int	Persentase maksimal poin kepatutan	
		karyawan	
Max_point_ceiling	int	Maksimal poin kepatutan karyawan	

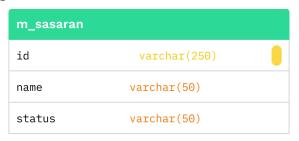
1.19.1.4 m_level_jabatan



Tabel m_level_jabatan merupakan tabel untuk menyimpan kategori dari level jabatan, misalkan Manajer Senior, Manajer, SPV

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	uuid	Primary key
name	varchar	
description	varchar	Foreign Key

1.19.1.5 m_sasaran



Tabel m_sasaran merupakan tabel untuk menyimpan sasaran untuk penentuan KPI

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	uuid	Primary key
name	varchar	Nama sasaran
status	enum	[active, inactive]

1.19.1.6 m_user



Tabel m_user merupakan tabel yang digunakan untuk menampung user pengguna dalam sistem Performance Management.

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	varchar	Primary key
username	varchar	Username pengguna
gender	varchar	Jenis kelamin
email	Varchar	Email pengguna
password	Varchar	Password pengguna
name	varchar	Nama Pengguna

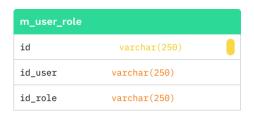
1.19.1.7 m_role



Tabel m_role merupakan tabel yang digunakan untuk menampung role akses dalam sistem Performance Management.

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	varchar	Primary key
role_name	varchar	Nama role
description	varchar	Deskripsi role

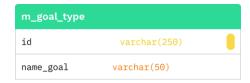
1.19.1.8 m_user_role



Tabel m_user_role merupakan tabel yang digunakan untuk menghubungkan antara tabel m_user dengan m_role dengan tujuan untuk mendapatkan ketentuan hak akses dari tiap user yang sudah terdaftar.

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	varchar	Primary key
id_user	varchar	Foreign key
id_role	varchar	Foreign key

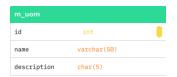
1.19.1.9 m_goal_type



Tabel m_goal_type digunakan untuk mengklasifikasikan tipe goal. Contoh value dalam type ini yakni (positive, negative). Tipe dalam goal ini nanti akan menentukan rumus perhitungan yang akan digunakan dalam goal-nya.

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	varchar	Primary key
name_goal	varchar	Nama dari goal
description	varchar	Deskripsi goal type

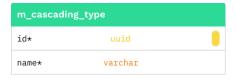
1.19.1.10 m_uom



Tabel m_uom digunakan untuk menampung target satuan dalam goal. Misalnya (rupiah, jam, days, kg, percentage)

Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	varchar	Primary key
name	varchar	Nama dari uom
description	varchar	Deskripsi uom

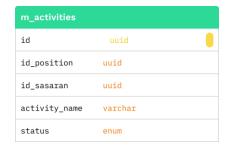
1.19.1.11 m_cascading_type



Tabel m_cascading_type digunakan untuk membedakan jenis kpi-nya apakah independent (tidak menurun) dan dependent (mempunyai child)

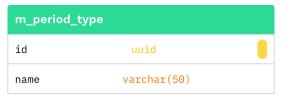
Nama kolom	Tipe	Keterangan	
id	uuid	Primary key	
name	varchar	Nama dari cascading	

1.19.1.12 m_activities



Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	uuid	Primary key
id_position	uuid	Foreign key ke table position
id_sasaran	uuid	Foreign key ke sasaran
activity_name	varchar	Nama aktivitas
Status	enum	[active, inactive]

1.19.1.13 m_period_type



Nama kolom	Tipe	Keterangan
id	uuid	Primary key
name	varchar	Foreign key ke table position

1.19.2 Transaksional Database

Transaksional database digunakan untuk menampung data operasional atau proses transaksi dalam sistem, seperti pengalokasian goal setting, performance planning, hingga ke proses PIP.

1.19.2.1 kpi_measurement_setting



Tabel kpi_measurement_setting digunakan untuk menampung data repository goal setting atau pengukuran KPI. KPI measurement setting ini bersifat bisa ditambahkan kapan saja karena hanya sebagai kumpulan dari master KPI

Nama kolom	Tipe	Keterangan
Id*	uuid	Primary key
Id_uom*	uuid	Foreign key ke table m_uom
Id_period_type*	uuid	Foreign key ke table m_period_type
Id_goal_type*	uuid	Foreign key ke table m_goal_type
Id_target_level*	uuid	Foreign key ke table m_target_level
Id_target_type*	uuid	Foreign key ke table m_target_type
Id_activity*	uuid	Foreign key ke table m_activities
Id_parent	uuid	Id dari parent kpi
Id_cascading_type	uuid	Foreign key ke table m_cascading type
Id_measurement	uuid	Foreign key ke table m_measurement
poin	float	Nilai poin KPI
Bobot_to_parent	float	Nilai bobot ke parent KPI
Is_numerator	varchar	Enum [y,n]
Is_denumerator	varchar	Enum [y,n]
Frequency	varchar	Frekuensi work order dari KPI
Action_plan	varchar	Rencana tindakan dari KPI

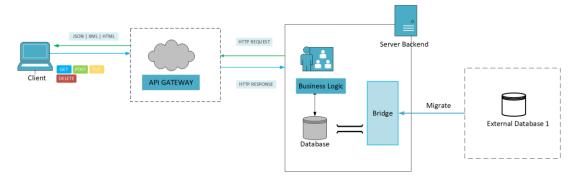
1.19.2.2 goal_feedback

Tabel goal_feedback digunakan untuk menampung feedback yang telah diinputkan oleh reviewer (atasan employee) terhadap goal yang ada pada fase monitoring & feedback.

1.19.2.3 goal_evaluation

Tabel goal_evaluation digunakan untuk menampung hasil evaluasi goal yang telah diinputkan oleh reviewer (atasan employee)

1.20 Desain Arsitektur Deployment Aplikasi



Gambar 26 Desain Arsitektur Aplikasi

Pada gambar 18 merupakan ilustrasi desain arsitektur sistem dalam aplikasi Performance Management. Teknologi yang digunakan menggunakan API sebagai komunikasi data *Frontend* dan *Backend*.

Berikut adalah penjelasan masing-masing komponen dalam arsitektur tersebut:

1.20.1 Client

Klien atau pengguna berinteraksi dengan sistem melalui antarmuka web. Klien dapat berupa browser atau aplikasi lainnya yang mengirimkan permintaan (request) ke server. Mengirimkan permintaan HTTP dengan metode seperti GET, POST, PUT, atau DELETE. Klien menerima respons dalam format seperti JSON, XML, atau HTML yang nantinya akan diakses oleh end user melalui User Interface.

1.20.2 API Gateway

API Gateway bertindak sebagai perantara antara klien dan server, serta mengatur lalu lintas permintaan menuju komponen yang sesuai di backend. Menerima dan meneruskan permintaan dari klien ke layanan yang tepat. Api Gateway ini akan menyediakan autentikasi, otorisasi, dan pembatasan akses untuk menjaga keamanan sistem, menggabungkan beberapa layanan menjadi satu endpoint bagi klien untuk menyederhanakan interaksi.

1.20.3 Business Logic

Business Logic menangani aturan dan proses yang menentukan bagaimana data diproses dan diterapkan dalam sistem.

- Mengelola logika aplikasi inti yang menentukan bagaimana sistem merespons permintaan tertentu.
- Berkomunikasi dengan komponen lain seperti server dan database untuk mengambil atau memodifikasi data.

1.20.4 Server

Server bertanggung jawab untuk menangani permintaan HTTP yang diterima dari API Gateway dan mengelola interaksi dengan database.

Fungsi:

- Mengolah permintaan yang diteruskan dari API Gateway.
- Mengambil data dari database atau memperbarui data sesuai permintaan yang diterima.
- Mengirimkan kembali respons HTTP yang berisi hasil dari proses yang diminta ke API Gateway, untuk diteruskan ke klien.

1.20.5 Database

Database menyimpan data yang diperlukan untuk operasional aplikasi, seperti informasi pengguna, data produk, atau transaksi.

Fungsi:

- Menyimpan, mengambil, dan memanipulasi data yang dibutuhkan oleh aplikasi.
- Menyediakan persistensi data sehingga data tetap tersedia dan konsisten untuk digunakan oleh aplikasi.

1.20.6 Bridge

Komponen ini bertindak sebagai jembatan antara database utama dan basis data eksternal untuk migrasi data.

Fungsi:

- Menjalankan proses migrasi data dari External Database 1 ke Database yang digunakan di backend.
- Memastikan data yang dipindahkan sesuai dengan format dan aturan yang ditentukan.

1.20.7 External Database

Yaitu basis data eksternal yang berisi data yang perlu dimigrasikan ke database utama. Fungsinya yaitu untuk menyimpan data historis atau data tambahan yang perlu diintegrasikan ke dalam sistem utama melalui Bridge.

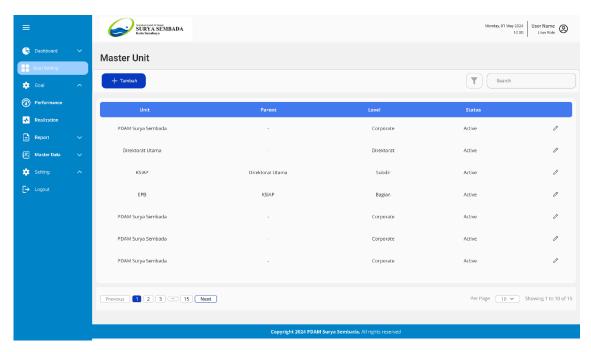
1.21 Design UI/UX Aplikasi

1.21.1 Login Page Performance Management System.

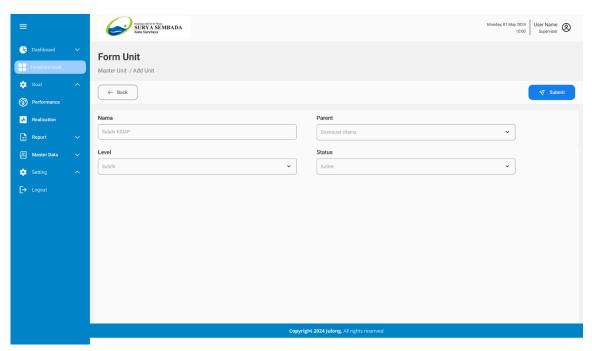


1.21.2 Master Data Unit

Halaman Monitoring Unit

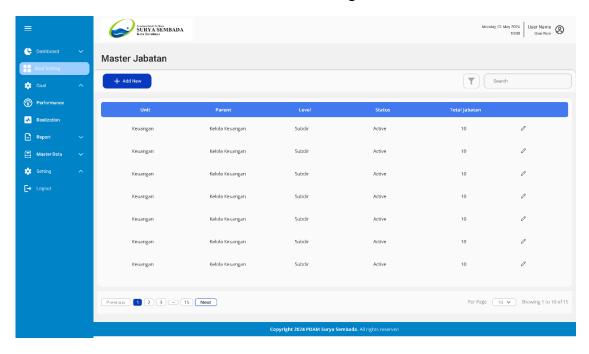


Halaman Form Monitoring Unit

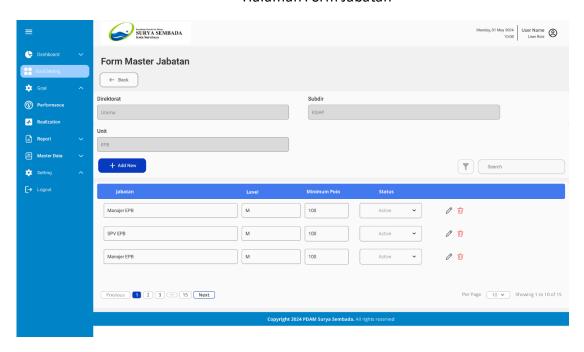


1.21.3 Master Data Jabatan

Halaman Monitoring Jabatan

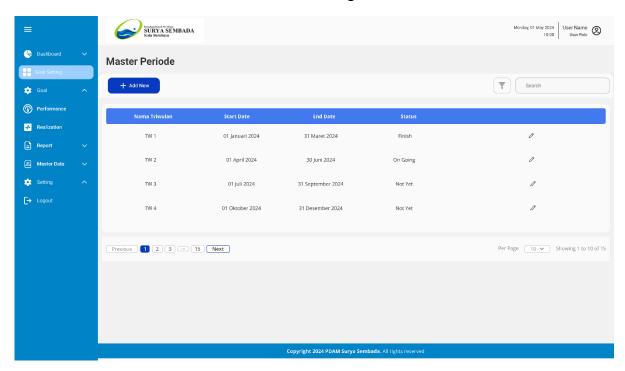


Halaman Form Jabatan

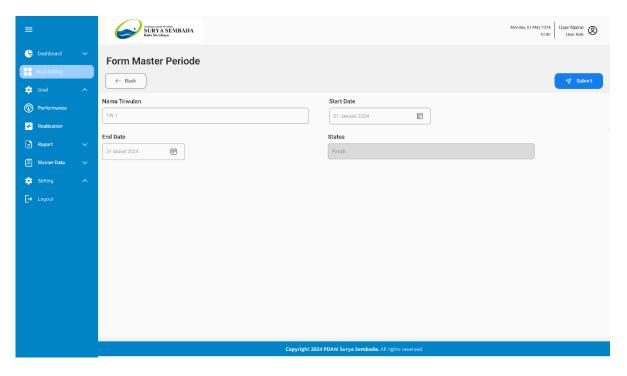


1.21.4 Master Data Periode Triwulan

Halaman Monitoring Periode

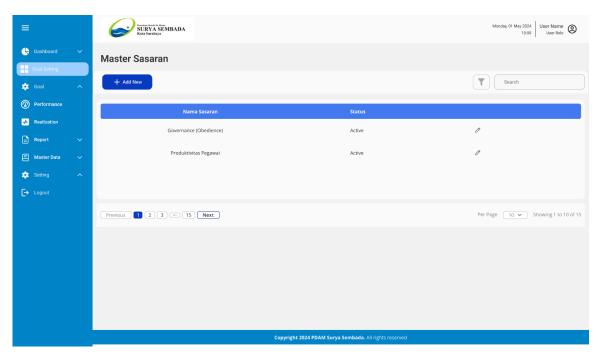


Halaman Form Periode

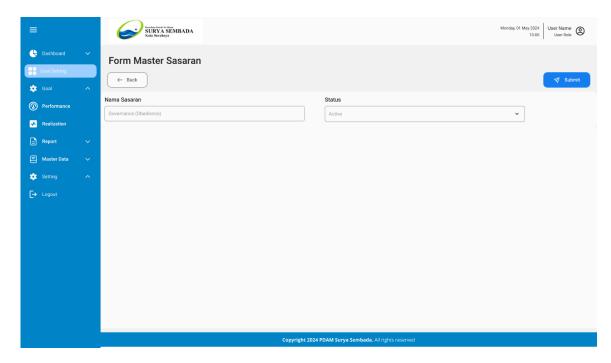


1.21.5 Master Data Sasaran

Halaman Monitoring Sasaran

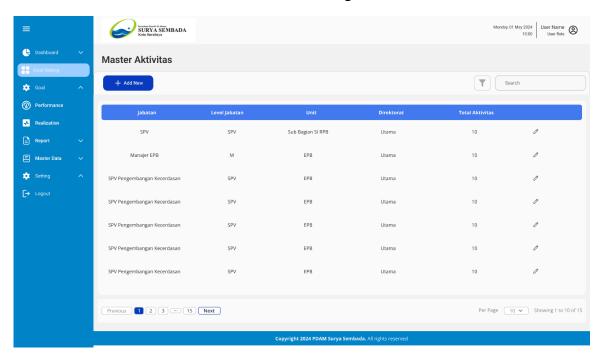


Halaman Form Sasaran

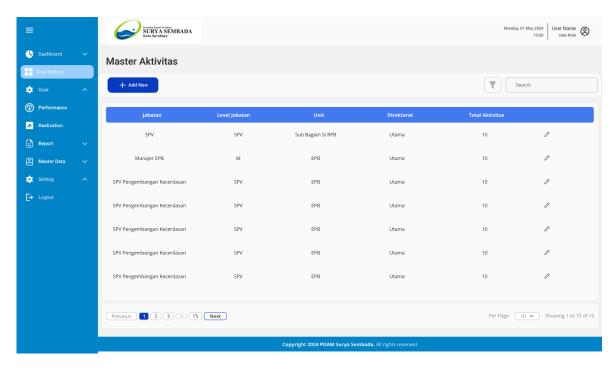


1.21.6 Master Data Aktivitas

Halaman Monitoring Aktivitas

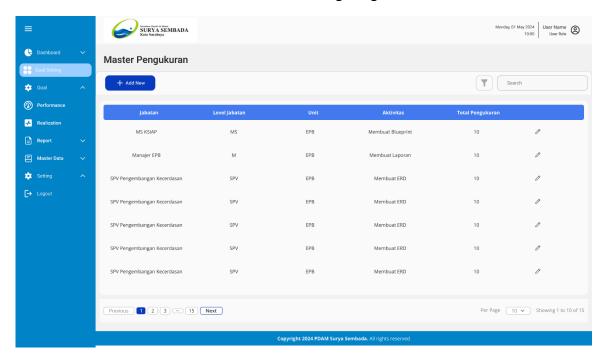


Halaman Form Aktivitas

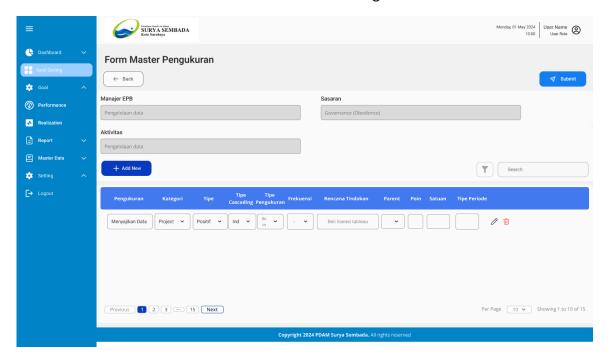


1.21.7 Master Data Pengukuran

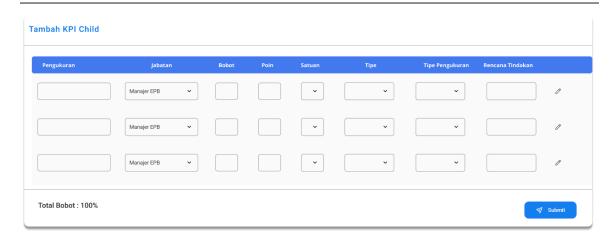
Halaman Monitoring Pengukuran



Halaman Form Detail Pengukuran



Halaman Pop Up Add KPI Child

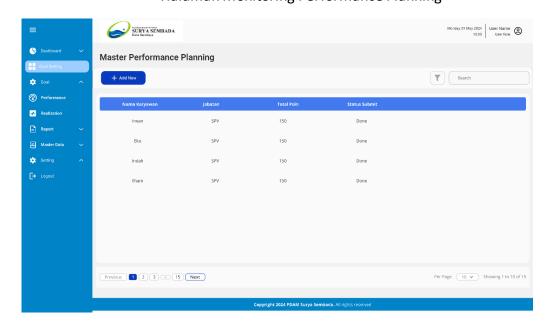


Halaman Pop Up Pembilang Penyebut

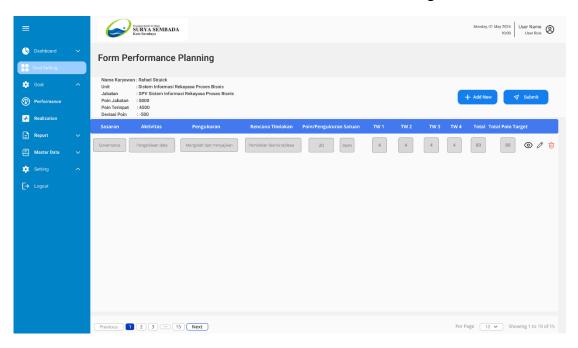


1.21.8 Master Performance Planning

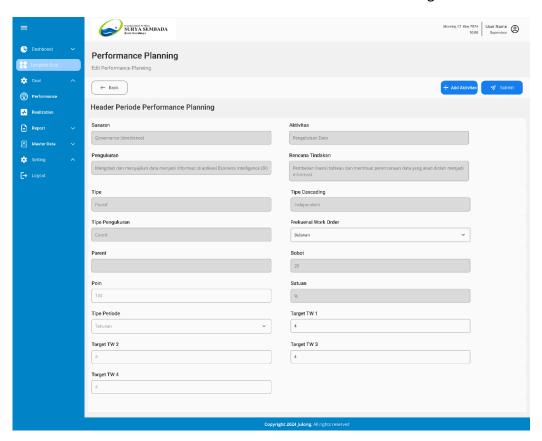
Halaman Monitoring Performance Planning



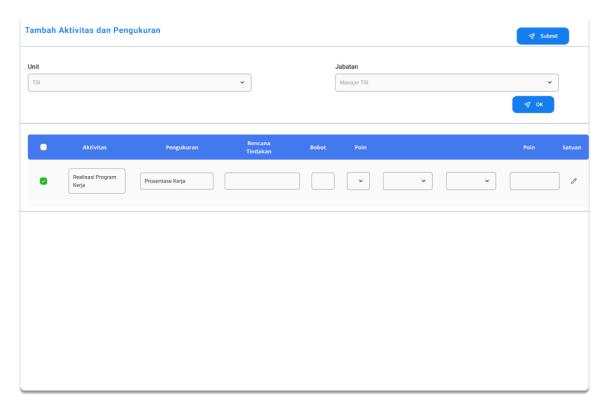
Halaman Form Performance Planning



Halaman View Form Performance Planning

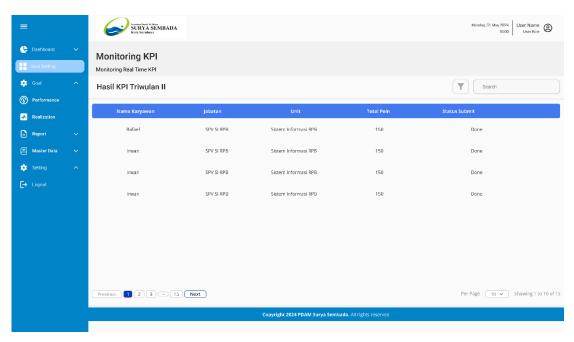


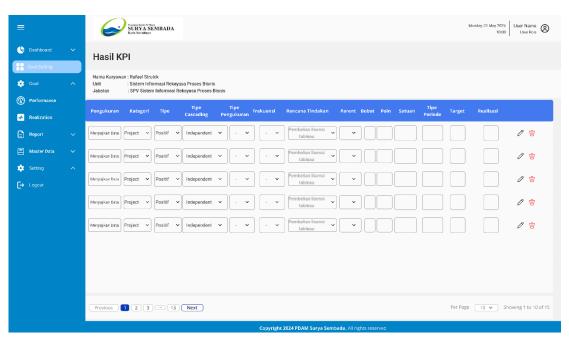
Halaman Popup Penambahan Aktivitas dan Pengukuran



1.21.9 Monitoring KPI

Halaman List Monitoring KPI

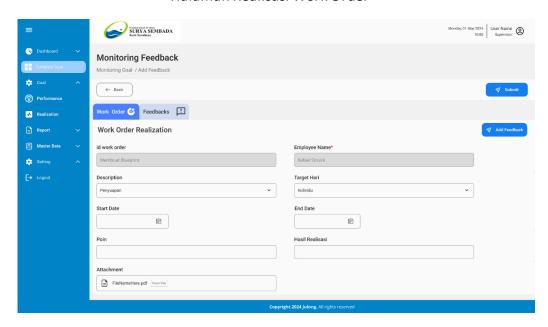




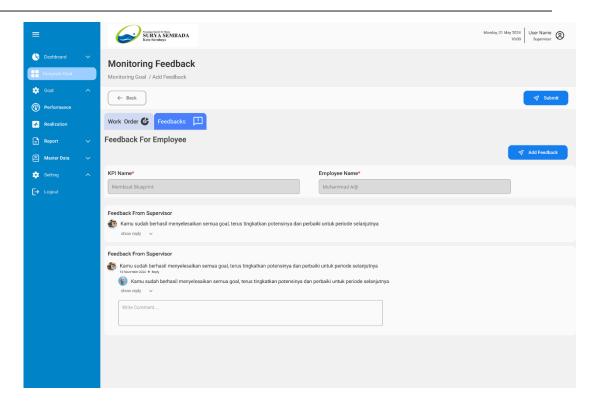
Halaman Monitoring KPI Berdasarkan Staff

1.21.10 Monitoring and Feedback

Halaman Realisasi Work Order

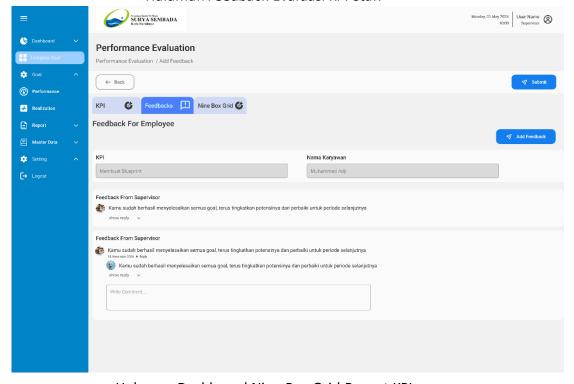


Halaman Monitoring and Feedback Realisasi KPI

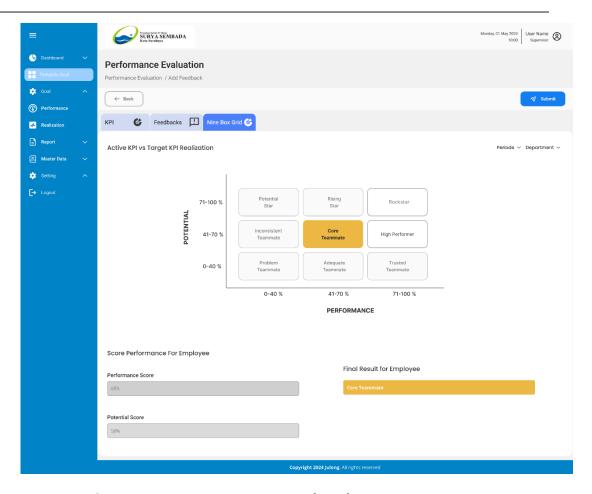


1.21.11 Performance Evaluation

Halaman Feedback Evaluasi KPI Staff

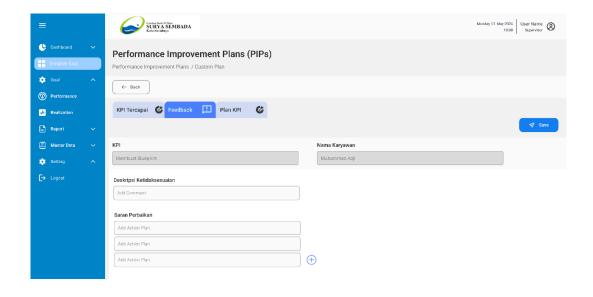


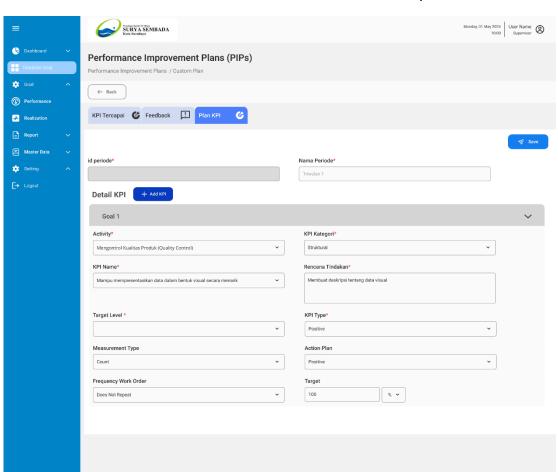
Halaman Dashboard Nine Box Grid Report KPI



1.21.12 Performance Improvement Plans (PIPs)

Halaman Saran Perbaikan KPI





Halaman Alokasi KPI Periode Berikutnya

5. PENUTUPDAN REKOMENDASI

Perhitungan Rupiah Tunjangan Kinerja Based On KPI terdapat dalam 2 fase, yakni:

1. Fase 1 (Adaptasi)

Pada fase 1 ini menggunakan sistem subsidi yang dimana merupakan fase untuk pengenalan sistem penghitungan nilai kinerja berdasarkan KPI kepada para karyawan. Tujuannya agar nilai tunjangan kinerja tidak mengalami penurunan yang signifikan seperti nilai tunjangan kinerja sebelumnya. Contoh *real case*-nya ialah:

o Rate tunjangan kinerja pada jabatan

Jabatan	Rate Tunjangan Kinerja
Staf	Rp30.000.000
Staff Senior	Rp35.000.000
Misal: Total keseluruhan tunjangan kinerja	Rp30.000.000.000

 \circ Subsidi = **Rp3.000.000.000**

Perhitungan:

Total Anggaran Tunjangan Kinerja = Anggaran non subsidi + subsidi

= Rp30.000.000.000 + Rp3.000.000.000

= Rp33.000.000.000

Nilai Kinerja Karyawan = normalisasi dari (corporate contribution x self

performance)

Subsidi yang didapat = Nilai Kinerja x Anggaran Subsidi

 $= 1,5\% \times Rp3M$

= Rp4.500.000

Nilai Tunjangan Kinerja Didapat = Rate jabatan + Subsidi yang didapat

= Rp30.000.000 + Rp4.500.000

= Rp34.500.000

2. Fase 2 (Full Implementasi)

Dalam fase 2 ini, tidak ada lagi subsidi dan rate tunjangan kinerja jabatan, maka nilai yang dijadikan perhitungan sudah bersifat objektif, dengan rumus:

Nilai Tunjangan Kinerja = Nilai Kinerja x Total Anggaran

 $= 1.5\% \times 33 M$

= Rp495juta

Simulasi jumlah anggaran non subsidi dan subsidi untuk per-tahunnya.

Fase	Anggaran Non Subsidi	Subsidi	Total
Tahun 1	30 M	3 M	33 M
Tahun 2	31 M	2 M	33 M
Tahun 3	32 M	1 M	33 M
Tahun 4	33 M	0 M	33 M

6. LAMPIRAN

Lampiran : Keputusan Direksi PDAM Surya Sembada Kota Surabaya Nomor : 237 Tahun 2023 Tanggal : 29 Desember 2023

TARGET KINERJA PERUSAHAAN TAHUN 2024

PERSPEKTIF	INDIKATOR	RUMUSAN PERHITUNGAN	SATUAN	BOBOT	TARGET	RKAP 2024
	Return on Equity	Laba Setelah Pajak / Ekuitas	%	2.5	Min	18.05
	Operating ratio	Beban Usaha Operasi / Pendapatan Usaha	%	2.5	Maks	70.73
	Cash ratio	(Kas + setara kas) / Kewajiban Lancar	%	2.5	Min	48.80
	Efektifitas Penagihan	Jumlah penerimaan rekening air / jumlah rekening air	%	2.5	Min	97
	Solvabilitas	Total Aset / Total Kewajiban	%	2	Min	432.82
	Pendapatan Perusahaan	Total Pendapatan Perusahaan	Rp Miliar	2	Min	1171.44
	Laba Sebelum Pajak	Total Pendapatan - Total Biaya	Rp Miliar	2	Min	353.29
FINANCE	Investasi	Investasi yang terserap / Total Anggaran Investasi	%	2	Min	70
(25%)	Harga Pokok Air yang Terjual	Biaya Operasional / Jumlah air yang terjual	Rp/m3	2	Maks	3179.42
	Return of Asset (ROA)	Laba Sebelum Pajak / Total Aktiva	%	1	Min	18.0
	Imbalan Investasi	EBIT + Penyusutan / Capital Employed	96	1	Min	30.7
	Rasio Lancar	Current Asset / Kewajiban Lancar	%	1	Min	84.52
	Collection Period	Total Piutang Usaha / Total Pendapatan Usaha	hari	0.5	Maks	18.2
	Perputaran Persediaan	Total Persediaan / Total Pendapatan Usaha	hari	0.5	Maks	23.36
	Perputaran Total Asset	Total Pendapatan / Capital Employed	%	0.5	Min	76.52

Gambar 27 Dokumen Keputusan Direksi KPI Corporate

	Rasio Modal Sendiri Terhadap Total Aktiva	Total Modal Sendiri / Total Asset	%	0.5	Min	76.90
	Cakupan Pelayanan	Jumlah penduduk terlayani / Jumlah penduduk wilayah pelayanan	%	4	Min	100
	Pertumbuhan Pelanggan	Jumlah pelanggan tahun ini - Jumlah pelanggan tahun lalu	SR	3.5	Min	5,003
CUSTOMER	Tingkat Penyelesaian Aduan	Jumlah pengaduan selesai ditangani / Jumlah pengaduan	%	4	Min	98
(25%)	Konsumsi Air Domestik	(Jumlah air terjual pelanggan domestik /12) / jumlah pelanggan domestik	m3/plgn	3.5	Min	28
	Kepuasan Pelanggan	Nilai Indeks Kepuasan Pelanggan	%	3.5	Min	85
	Rasio Konsumsi Air	Rata-rata pemakaian air non rumah tangga dan non sosial	m3/plgn	3.5	Min	112
	Harga jual air rata-rata	jumlah rekening air / Jumlah air terjual	Rp/m3	3	Min	4,178.93
	Rasio Penyelesaian temuan Audit	Realisasi Penyelesaian / Jumlah temuan auditor	%	1.5	Min	90
	Lintas Fungsi	Jumlah surat keputusan dan surat perintah yang selesai / Jumlah total surat keputusan dan surat perintah	%	1	Min	90
INTERNAL BUSINESS PROCESS	Kepatuhan terhadap standar kinerja berstandar Internasional	Mempertahankan sertifikasi ISO	%	1	Min	100
(35%)	Kehilangan Air	(Jumlah air yg didistribusikan - Jumlah air terjual)/Jumlah air yg didistribusikan	%	4	Maks	29.74
	Penggantian/Kalibrasi Meter Air Pelanggan	Jumlah meter yang berhasil diganti	meter	4	Min	55,000
	Pemasangan jaringan dan rehabilitasi pipa	Total panjang pipa yang terpasang dan direhabilitasi	km	4	Min	80
	Efisiensi Produksi	Kapasitas produksi / Kapasitas terpasang	%	3	Min	99.64

Gambar 28 Dokumen Keputusan Direksi KPI Corporate

	TOTAL	100				
(15%)	Rasio Biaya Diklat Realisasi Beban Diklat / Realisasi Beban Pegawai		%	4	Min	2.
LEARNING AND GROWTH	Rasio Diklat Pegawai	Jumlah Pegawai yg ikut diklat / Jumlah Pegawai	%	4	Maks Min	1.7 95
	Rasio Pegawai Terhadap pelanggan	Jumlah Pegawai / 1000 Pelanggan		7		
	Kualitas Air Produksi	Tingkat kejernihan air produksi	NTU	3	Maks	1.5
	Kehandalan Instalasi	(Volume total produksi - Volume air yang hilang akibat gangguan) / Volume total produksi	%	3	Min	99
	Kualitas air distribusi	Jumlah subzona yang memenuhi syarat (Total Coli) / Jumlah subzona	%	3	Min	60
	Tekanan Air Pada Sambungan Pelanggan	Jumlah pelanggan dilayani dgn tekanan ≥ 0,2 bar / Jumlah pelanggan	%	4	Min	100
	Jam Operasi Layanan	Jumlah jam operasi pompa produksi dan distribusi-jam gangguan pompa produksi dan distribusi / Jumlah hari operasi	jam	3.5	Min	24

DIREKSI PERUSAHAAN DAERAH AIR MINUM SURYA SEMBADA KOTA SURABAYA DIREKTUR UTAMA,

ttd.

ARIEF WISNU CAHYONO

Salinan Sesuai Dengan Aslinya a. n. Sekretaris Perusahaan Manajer Hukum

> Saptarini, S.H. NIP. 1.96.01066

Gambar 29 Dokumen Keputusan Direksi KPI Corporate

				INDICATOR TAHUN 2024								
DIREKTORAT PELAYANAN												
SUB DIREKTORAT KOMERSIAL DAN HUBUNGAN PELANGGAN												
				NGAN PELANGGAN								
			SUB BAGIAN LABORATO	RIUM KALIBRASI METER AIR								
No	Sasaran			Rencana Tindakan	BOBOT	Т/	ARGET	SATUAN	Periode	Target		
		Indikator	Pengukuran						Penghitungan	TW 1	TW 2	TW3
1	Pertumbuhan Pendapatan (Revenue Generating)	Pendapatan non usaha	Jumlah pendapatan non usaha jasa layanan laboratorium kalibrasi	- Menyelesaikan kalibrasi meter dalam 1 hari per permintaan.	20	Min	60	Juta Rupiah	Tahunan	12	18	36
2		Penyelesaian kalibrasi dan tera meter (pelanggan eksternal & meter service)	Pengujian kalibrasi meter maksimal 1 hari kerja permeter sebelum disahkan Badan Metrologi	Monitoring dan koordinasi dengan pihak terkait	17	Min	90	96	Bulanan	90	90	90
3	Keterikatan dengan Masyarakat (Society Engagement)	Penyelesaian kalibrasi dan tera meter (pelanggan internal)	Pengujian kalibrasi meter maksimal 1 hari kerja permeter setelah pelanggan datang	Monitoring dan koordinasi dengan pihak terkait	17	Min	95	96	Bulanan	95	95	95
4		Tingkat Kepuasan Pelanggan	Indeks kepuasan pelanggan lab Kalibrasi	Menyelesaikan kalibrasi meter dalam 1 hari per permintaan.	17	Min	87	indeks	Tahunan	0	0	0
5	Produktivitas Pegawai	Kompetensi personil	Jumlah Personel laboratorium yg mengikuti pelatihan peningkatan kompetensi /	Membuat jadwal pelatihan	19	Min	50	96	Tahunan	0	10	20
6		Pelatihan Pegawai	Mendapatkan Pelatihan/SLP/Workshop/Sosial isasi/Seminar/Sertifikasi	Berkordinasi dengan SPSDM	10	Min	10	Jam	Tahunan	2	6	8
		Nilai T	otal Bobot		100							

Gambar 30 Dokumen KPI Individu

PERSPEKTIF	VISI	MISI	SASARAN	STRATEGIS	крі	RUMUSAN PERHITUNGAN	SATUAN	вовот	TARGET I	RKAP 2024
					Return on Equity	Laba Setelah Pajak / Ekuitas	%	2.5	Min	18.05
					Operating ratio	Beban Usaha Operasi / Pendapatan Usaha	%	2.5	Maks	70.73
					Cash ratio	(Kas + setara kas) / Kewajiban Lancar	%	2.5	Min	48.80
					Efektifitas Penagihan	Jumlah penerimaan rekening air / jumlah rekening air	%	2.5	Min	97
					Solvabilitas	Total Aset / Total Kewajiban	%	2	Min	432.82
					Pendapatan Perusahaan	Total Pendapatan Perusahaan	Rp Miliar	2	Min	1171.44
		Memastikan			Laba Sebelum Pajak	Total Pendapatan - Total Biaya	Rp Miliar	2	Min	353.29
		pengelolaan keuangan	F1. Pertumbuhan Pendapatan	F1.1. Peningkatan	Investasi	Investasi yang terserap / Total Anggaran Investasi	%	2	Min	70
FINANCE (25%)		yang transparan untuk kesejahteraan	(Revenue	pendapatan	Harga Pokok Air yang Terjual	Biaya Operasional / Jumlah air yang terjual	Rp/m3	2	Maks	3179.42
		masyarakat	Generating)		Return of Asset (ROA)	Laba Sebelum Pajak / Total Aktiva	%	1	Min	18.05
					Imbalan Investasi	EBIT + Penyusutan / Capital Employed	%	1	Min	30.71
					Rasio Lancar	Current Asset / Kewajiban Lancar	%	1	Min	84.52
					Collection Period	Total Piutang Usaha / Total Pendapatan Usaha	hari	0.5	Maks	18.27
					Perputaran Persediaan	Total Persediaan / Total Pendapatan Usaha	hari	0.5	Maks	23.36
					Perputaran Total Asset	Total Pendapatan / Capital Employed	%	0.5	Min	76.52
					Rasio Modal Sendiri Terhadap Total Aktiva	Total Modal Sendiri / Total Asset	%	0.5	Min	76.90
					Cakupan Pelayanan	Jumlah penduduk terlayani / Jumlah penduduk wilayah pelayanan	%	4	Min	100
					Pertumbuhan Pelanggan	Jumlah pelanggan tahun ini - Jumlah pelanggan tahun lalu	SR	3.5	Min	5,003
		Membangun	C1. Keterikatan		Tingkat Penyelesaian Aduan	Jumlah pengaduan selesai ditangani / Jumlah pengaduan	%	4	Min	98
CUSTOMER (25%)	Menjadi	masyarakat yang bijak adi dalam penggunaan air haan	yarakat yang bijak (Society	t C1.1 peningkatan mutu pelayanan	Konsumsi Air Domestik	(Jumlah air terjual pelanggan domestik /12) / jumlah pelanggan domestik	m3/plgn	3.5	Min	28
	Perusahaan Air Minum				Kepuasan Pelanggan	Nilai Indeks Kepuasan Pelanggan	%	3.5	Min	85
	Modern				Rasio Konsumsi Air	Rata-rata pemakaian air non rumah tangga dan non sosial	m3/plgn	3.5	Min	112
L					Harga jual air rata-rata	jumlah rekening air / Jumlah air terjual	Rp/m3	3	Min	4,178.93
					Rasio Penyelesaian temuan Audit	Realisasi Penyelesaian / Jumlah temuan auditor	%	1.5	Min	90
			I1.Governance (Obedience)	I1.1 Peningkatan sistem dan prosedur	Lintas Fungsi	Jumlah surat keputusan dan surat perintah yang selesai / Jumlah total surat keputusan dan surat	%	1	Min	90

Gambar 31 Dokumen perhitungan KPI Corporate